

## COMMERCIAL(E) MAISONS INDIVIDUELLES

Pour accompagner son développement, un constructeur de maisons individuelles localisé Sud 44 recrute un(e) commercial(e).

Le poste est à pourvoir dans le cadre d'un CDI à temps plein.

### MISSIONS

Rattaché aux co-gérants de l'entreprise, vous êtes chargé, au nom et pour le compte de la société, de la commercialisation de maisons individuelles avec fourniture de plans.

### PRINCIPALES ACTIVITES

- Réaliser une prospection foncière pour la constitution d'un portefeuille d'apporteurs fonciers (partenariat avec des agences immobilières, marchands de bien, aménageurs fonciers, mairies)

- Générer des contacts à travers une communication (annonces, web, salons, etc.)

- Rechercher et optimiser le financement des projets de construction avec des partenaires bancaires.

-Mettre en place un suivi quotidien de votre activité commerciale : planning prévision activité, agenda rdv, gestion fichier prospects/clients, ...

- Assurer un reporting régulier des actions auprès de votre hiérarchie

-Participer à la mise en place d'actions commerciales

-Vendre les CCMI dans des conditions de marge satisfaisantes.

### CONNAISSANCES ET APTITUDES REQUISES

- Formation dans le domaine commercial
- Expérience réussie dans le secteur de la construction immobilière
- Bonne connaissance CCMI, règles d'urbanisme, transaction financière
- Implication, goût du challenge, très bon relationnel, autonomie

### AUTRES INFORMATIONS

- Permis B
- Travail certains WE (salons professionnels, rdv clients)
- Rémunération : fixe + variable

Les personnes intéressées devront adresser leur candidature à la :  
**Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Loire Atlantique**  
À l'attention de Madame Magalie DURAND  
[mdurand@artisanatpaysdelaloire.fr](mailto:mdurand@artisanatpaysdelaloire.fr)



**Chambres de Métiers  
et de l'Artisanat**

Région Pays de la Loire  
Loire-Atlantique