

Développer et vendre à l'export - Premiers pas

Référence : FCOINTER002

Thématique : Me former à l'international

FORMATION CONTINUE

Nouvelle formation 2022

Objectifs

- Connaître les ressources pour démarrer une étude de marché
- Identifier vos pays cibles et définir une stratégie à court, moyen et long terme
- Aborder les techniques de base du commerce international et leurs contraintes (transport / douanes)
- Utiliser les documents d'exportations et les utiliser de manière pratique
- Connaître les principaux acteurs du commerce international
- Identifier et appréhender les risques de paiements avec vos clients
- Identifier les obligations réglementaires diverses
- Connaître les aides financières au développement international

Programme

- ...
 - . Par où commencer ?
 - Analyse de l'environnement international
 - Etude de marché
 - Le diagnostic export
 - La sélection des marchés
- Identification et gestion des risques à l'export
 - Risque client
 - Risque géopolitique
 - Risque économique
 - Risque bancaire
 - Comment se prémunir ?
- Transport international
 - Avantages et inconvénients des différents types de transports
 - Incoterms.
- Normes douanières et documents douaniers
 - Intervention d'un agent des douanes
 - Documents douaniers et nouvelles normes

Prérequis

- Aucun

Méthodes mobilisées

- Travaux de groupe
- Intervention de professionnels, témoignage de chefs d'entreprises
- Un support de formation sera donné à chaque apprenant sous forme numérique

Moyens

- Salle de formation (avec accès internet) équipée d'un tableau Numérique Interactif, de tables individuelles, d'un tableau, blanc, d'un paperboard et de postes informatiques

Modalité d'évaluation

- Attestation de formation
- Evaluation des acquis de la formation
- Diplôme ou certification : la délivrance de la certification est conditionnée par le passage d'un examen. En cas de réussite partielle à l'examen, une certification partielle peut être délivrée.
- Evaluation de la satisfaction des stagiaires

Durée

- 1 jour (7h)

Modalités et délais d'accès

- Sur inscription

Tarif public

- 244 €/jour nets de taxe (tarif 2023) avec prise en charge totale ou partielle possible selon les conditions de l'organisme de financement de la formation professionnelle

Tarif artisan

:

«

Entreprise inscrite au Registre National des Entreprises (RNE), exerçant une activité artisanale dont le code d'activité (APRM) relève de la NAFA, Nomenclature d'Activité Française de l'Artisanat

»

- Possibilité de prise en charge partielle du coût de la formation sous réserve des conditions des organismes financeurs - Nous contacter

Accessibilité

Pour les personnes qui rencontreraient des difficultés issues d'une situation de handicap, même léger, merci de nous contacter afin d'établir les modalités d'accessibilité et d'adaptation à la formation

Chambre de Métiers et de l'Artisanat des Pays de la Loire

Siret : 130 020 688 00011

Code APE : 9411Z

Numéro de déclaration d'activité : 52 44 07494 44

Mise à jour le 10 janvier 2023

Délivré par:

- Laval (CMA53 accueil) : 39, quai André Pinçon - CS 30227 - 53002 LAVAL CEDEX
- Laval (CMA53 formation continue) : 5, rue Darwin - CS 80806 - 49008 ANGERS CEDEX 01
- CMA Pays de la Loire (siège régional) : 6, boulevard des Pâtureaux - 44985 SAINTE-LUCE-SUR-LOIRE CEDEX

Prochaine session en cours de programmation. Vous pouvez dès à présent nous faire part de votre intérêt en cliquant sur "Être rappelé pour en savoir plus" depuis la page descriptive de l'offre sur votre plateforme.

Tarifs:

- ARTISAN (INSCRIT AU RM) - contact
- TOUT PUBLIC - contact