

DOSSIER

UNE ANNÉE OLYMPIQUE POUR LES ARTISANS LIGÉRIENS P.10



ADOPTÉZ LE RÉFLEXE

nosemplois.fr

Le site de référence
de l'emploi en Pays de la Loire



nosemplois.fr

Avec la Région, trouvez l'emploi
ou le candidat qui vous convient
en Pays de la Loire



**RÉGION
PAYS
DE LA LOIRE**



Véhicules
Utilitaires

ID. Buzz Cargo L'utilitaire 100% électrique

à partir de
410€ HT/mois ⁽¹⁾
Location longue durée
37 Mois – 45 000 KM

• Jusqu'à 1T de
charge remorquée.

• Plus de 400 KM
d'autonomie. ⁽²⁾

• Jusqu'à 634KG
de charge utile.

• 3.9 M³ de
chargement utile

• 2 europalettes avec un
chargement par la porte
latérale.

(1) Offre en LLD sur 37 mois et 45000 km pour un ID Buzz Cargo 77kWh, 1er loyer majoré de 9 226€ HT ramené à 60€ HT après déduction de l'ensemble des aides de l'état éligibles, suivi de 36 loyers de 410 € HT. Perte Financière incluse, souscrite auprès de la société ICARE ASSURANCE, SA au capital 2 358 816 € - RCS Nanterre : 327 061 339 - 93 rue Nationale 92100 Boulogne Billancourt. Entreprise régie par le Code des assurances. Contrat de maintenance inclus dans les loyers souscrit auprès de VOLKSWAGEN BANK GmbH. Véhicule de remplacement inclus souscrit auprès d'EUROP ASSISTANCE France. - 1 promenade de la Bonnette, 92230 Gennevilliers, entreprise régie par le code des assurances, S.A. au capital de 23 601 857€. RCS Nanterre 451 366 405. Offre réservée aux professionnels incluant une remise commerciale, hors loueurs, flotte et messagerie, pour toute nouvelle commande avant le 31/08/2024 inclus, chez tous les Agents Volkswagen Véhicules Utilitaires et Volkswagen, sous réserve d'acceptation du dossier par Volkswagen Bank GmbH (SARL de droit allemand - Capital 318279200 € - Succursale France : Bâtiment Ellipse 15 av. de la Demi-Lune 95700 Roissy en France - RCS Pontoise 451 618 904). 904 - intermédiaire d'assurance européen: D-HNQM-UQ9MO-22 (www.orias.fr).

Garage Moderne – Volkswagen véhicules utilitaires
7 boulevard de la Liberté – Angers - 02 41 74 11 68 - 06 31 89 79 63



Pour les trajets courts, privilégiez la marche ou le vélo #SeDéplacerMoinsPolluer

EN DÉPARTEMENT

04 Actualités

- Signature de convention. Partenariat avec l'association L'Outil en Main
- Salon Maison & Déco à Saumur et Cholet
- Labellisez-vous au bonus réparation !
- Visites d'entreprises : la CMA à la rencontre des artisans
- Formation : renforcer la confiance en soi avec les couleurs, manager et impliquer son équipe
- Découvrez nos formations en ligne

➤ 15 Portrait

Marty Sports, l'artisanat se met au sport



26 Apprentissage

➤ Un parcours professionnel réussi pour Gurvan Bigaud, ancien apprenant



EN RÉGION

09 Formation

Découvrez nos formations en ligne

10 Dossier : une année olympique pour l'artisanat !



- Portraits : les artisans ligériens décrochent des contrats d'exception
- Veille juridique : focus sur les règles de consommation pendant les JO
- Les apprentis en compétition : zoom sur les Worldskills
- Démarquez-vous avec le Prix santé entrepreneurs !
- France Travail. Du Stade vers l'Emploi : un événement pour recruter autrement

22 Apprentissage

- CMA Formation. L'URMA devient CMA Formation : seul le nom change
- Formation professionnelle continue. Perfectionnement
- Festival des Mini-entreprises®
- Les apprenants en BP Boulangerie de Saint-Nazaire distingués
- Taxe d'apprentissage

26 Actualités

- Développement durable. Inscrivez-vous à nos webinaires éco !
- Trophées PME RMC. Premier concours des PME de France

29 Accompagnement

- Entreprendre dans les territoires



Joël Fourny

Président de la CMA des Pays de la Loire

Nadège Dekenuydt

Présidente de la CMA Maine-et-Loire

ÉDITO

SPORT & ARTISANAT, UN DUO GAGNANT !

Dans quelques jours, la France va accueillir les Jeux olympiques et paralympiques. Cet événement sera, nous l'espérons, l'occasion de faire découvrir et de mettre en valeur le patrimoine et les savoir-faire de nos territoires, parmi lesquels ceux de l'Artisanat, auprès des visiteurs français et étrangers.

Puis, du 10 au 15 septembre, Lyon deviendra la capitale mondiale des métiers, lors de la 47^e compétition des WorldSkills qui réunira 65 pays. Celle-ci sera l'opportunité, pour les nombreux jeunes engagés dans ces épreuves, de démontrer leurs compétences, de partager leur passion et susciter des vocations pour faire grandir encore l'Artisanat et répondre aux enjeux de nos entreprises.

Autant de manifestations d'envergure qui nous permettront de hisser haut les couleurs de nos métiers. C'est pourquoi, à travers le dossier qui vous est proposé, dans ce nouveau numéro du « Monde des Artisans », nous avons voulu illustrer l'implication des entreprises artisanales ligériennes dans ces deux événements, mais aussi les valeurs communes entre le sport et l'Artisanat.

En effet, l'Artisanat est un formidable acteur de notre économie, de nos territoires et de notre région, vous pouvez compter sur votre CMA pour appuyer son développement et accompagner les entreprises du secteur !

D'ici là, nous souhaitons à chacune et chacun d'entre vous un excellent été, que celui-ci soit placé sous le signe d'une forte activité ou d'une trêve estivale.

www.artisanatpaysdelaloire.fr @CMARPD @CMARPD accueil49@artisanatpaysdelaloire.fr



LE MONDE DES ARTISANS N° 161 - JUILLET-AOÛT 2024. Édition du Maine-et-Loire. Présidente du comité de rédaction des pages locales : Nadège Dekenuydt. Avec le concours rédactionnel de la Chambre de Métiers et de l'Artisanat du Maine-et-Loire. **Rédaction des pages locales :** Clarisse Brelet, Aline Cherrey, Anaëlle Desbouis, Léna Le Bihan, Cécile Mesgouez. **Éditeur délégué :** Stéphane Schmitt. **Rédaction :** ATC (Tél. 06 65 62 28 85, e-mail : lemondedesartisans@groupe-atc.com). **Ont collaboré à ce numéro :** Marine Anthony, Julie Clessienne, Sophie de Courtivron, Isabelle Flayeux, Guillaume Geneste, Samira Hamiche, Lætitia Muller, Cécile Vicini. **Secrétariat de rédaction :** Pixel6TM (Marine Anthony). **Rédaction graphique :** Pixel6TM. **Publicité :** Stéphane Schmitt (Tél. 06 03 80 24 86, email : s.schmitt@groupe-atc.com) et Cédric Jonquière (Tél. 06 10 34 81 33, e-mail : cedic.jonquieres@orange.fr). **Photographies :** Pixel6TM, © pages locales : CMA des Pays de la Loire, droits réservés. En couverture : © Marie-Laure Bonnet. **Promotion diffusion :** Tél. 01 40 05 23 15 ou abonnements@info6tm.com. Tarif d'abonnement 1 an. France : 9 euros. Tarif au numéro : 1,50 euro. À l'étranger : nous consulter. **Conception éditoriale :** TÉMA6TM (Tél. 03 87 69 18 01). **Fabrication :** TÉMA6TM (Tél. 03 87 69 18 18). **Éditeur :** Média et Artisanat SAS, appartenant à 100 % à ATC, 23 rue Dupont-des-Loges, BP 90146, F-57004 Metz cedex 1 (Tél. 03 87 69 18 18, fax 03 87 69 18 14). **PDG et directeur de la publication :** François Grandidier. **N° commission paritaire :** 0326 T 86957. **ISSN :** 1271-3074. **Dépôt légal :** à parution. **Impression :** Imprimerie Léonce Déprez – allée de Belgique – 62128 Wancourt. Ce numéro comprend des pages spécifiques entre les pages 1 à 29 pour les abonnés du Maine-et-Loire.

SIGNATURE DE CONVENTION



Partenariat avec l'association départementale l'Outil en Main



L'association l'Outil en Main existe depuis 30 ans et regroupe des professionnels bénévoles dans le but d'initier les enfants de 9 à 15 ans aux métiers manuels. Elle organise différents ateliers durant l'année scolaire et contribue ainsi à rapprocher les générations à l'occasion de ces moments d'échanges et de partages d'expériences. La convention de partenariat signée par Nadège Dekenuydt et Dominique Richou,

respectivement Présidente de la CMA Maine-et-Loire et Président de l'association l'Outil en Main Maine-et-Loire, en mai dernier, porte sur la valorisation du travail manuel et la découverte des métiers de l'artisanat, auprès des jeunes, au travers d'actions et de manifestations concourant à leur orientation professionnelle. *« Nous avons finalement des missions qui se rejoignent en vue de valoriser les métiers manuels. Vous savez transmettre ces savoir-faire et ouvrir les*

esprits des plus jeunes en leur inculquant nos valeurs », rappelle Nadège Dekenuydt.

L'OUTIL EN MAIN EN QUELQUES CHIFFRES

250 associations en France, dont **70** en Pays de la Loire, dont **15** en Maine-et-Loire. Chaque année, **4000** jeunes sont initiés par **6000** bénévoles à plus de **100** métiers.

VOTRE ENTREPRISE EST-ELLE PROTÉGÉE CONTRE LES CYBERMENACES ?

Faites le point avec votre CMA !

Les TPE-PME artisanales sont de plus en plus exposées aux risques liés à la cybercriminalité car elles sont des cibles faciles pour les pirates. Le piratage de compte est la première cause d'assistance des entreprises suivie par l'hameçonnage et les attaques par rançongiciel. Or, seul 1/3 des TPE-PME sont considérées comme correctement protégées. Pourtant les conséquences peuvent être dramatiques, pouvant parfois conduire jusqu'à la défaillance de l'entreprise. Face à ce constat, passez à l'action et menons ensemble votre première démarche de cybersécurité en réalisant le diagnostic de cybersécurité gratuit « MonAideCyber ». Nous vous proposerons des actions pour réduire les risques.

✉ entreprises49@artisanatpaysdelaloire.fr ☎ 02 41 22 61 04

Salon Maison & Déco à Saumur et Cholet



Kelly Roulleau, chargée de clientèle du Salon de Saumur LEO ; Patrice Bernard, président de la commission territoriale Saumur-Baugé ; François Lucas, président de la commission territoriale Cholet Mauges ; Céline Malinge, chargée de clientèle du Salon de Cholet LEO ; Nadège Dekenuydt, présidente de la CMA Maine-et-Loire, et Julie Clémot, chargée de projets du Salon de Cholet LEO.

À Saumur

📅 4 au 6 octobre 2024

📍 Parc Expo du Breil

👤 150 exposants

🔗 leopro.fr/salon-maison-saumur/

À Cholet

📅 25 au 27 octobre 2024

📍 Parc Expo la Meilleraie

👤 180 exposants

🔗 leopro.fr/salon-maison-cholet/

Visiteur, vous souhaitez vous rendre au(x) Salon(s) ?

Nous vous offrons une place gratuite : profitez de ce moment privilégié pour comparer les solutions et innovations et ainsi donner vie à la maison de vos rêves.

Les Salons Maison & Déco de Saumur et Cholet annoncent leur retour à l'automne. 3 jours pour les porteurs de projets maison, les passionnés de décoration, d'ameublement, d'aménagement, de rénovation et de construction à la recherche d'inspirations et des nouvelles tendances.

Artisans, vous souhaitez présenter vos produits et/ou services lors de ce(s) Salon(s) ? Grâce à la CMA, bénéficiez d'un tarif partenaire* pour les éditions 2024.

*Selon certaines conditions : être un artisan ressortissant de la CMA et n'avoir jamais participé au(x) salon(s) lors des précédentes éditions.

📞 CONTACT POUR SAUMUR : ☎ 02 41 83 14 20
✉ antennesaumur@artisanatpaysdelaloire.fr

📞 CONTACT POUR CHOLET : ☎ 02 41 62 64 87
✉ antennecholet@artisanatpaysdelaloire.fr

**VENEZ RENCONTRER
LES ARTISANS DU
MAINE-ET-LOIRE !**

Vendredi, Samedi et Dimanche 10h-19h
Entrée 5€ - Gratuit pour les moins de 18 ans

www.leopro.fr

INVITATION ✂

Permettant l'entrée gratuite. Valable le jour de votre choix, pour une personne.

**SALON
MAISON
& DÉCO** **SAUMUR**
PARC-EXPO
4 - 5 - 6
OCTOBRE

VENDREDI, SAMEDI ET DIMANCHE 10H - 19H
AVENUE DU BREIL - 49400 SAUMUR

INVITATION ✂

Permettant l'entrée gratuite. Valable le jour de votre choix, pour une personne.

CHOLET **SALON
MAISON
& DÉCO**
PARC-EXPO
25 AU 27
OCTOBRE

VENDREDI, SAMEDI ET DIMANCHE 10H - 19H
2 AVENUE MARCEL PRAT - 49300 CHOLET

Labellisez-vous au bonus réparation !



Grâce au bonus réparation, faites bénéficier vos clients de réductions pour faire réparer leurs vêtements et chaussures. Voici quelques explications.

Initié par l'État, le bonus réparation, prévu par la loi anti-gaspillage pour une économie circulaire (Agec), est une aide financière directement déduite sur la facture du consommateur qui se rend chez un réparateur labellisé pour faire réparer ses vêtements et chaussures (filière TLC* Textiles d'habillement, linges de maison et chaussures). Cette aide a pour objectif d'inciter les consommateurs à faire réparer leurs articles au lieu de les remplacer par des produits neufs. Le montant de la réduction dépend du type de réparation : - 8 € pour la pose d'un patin sur chaussures, - 7 € pour le rapiècement d'un trou, d'un accroc ou d'une déchirure sur vêtement, -10 € pour le changement d'une doublure simple sur un vêtement... Des conditions sont tout de même à respecter. Les différentes réductions proposées dans le cadre du bonus réparation ne peuvent être mises en œuvre que si la réparation coûte au minimum 12 €. Pour un consommateur souhaitant effectuer plusieurs réparations sur un même article, l'ensemble des réductions correspondantes peuvent être appliquées seulement si le montant total de la remise ne représente pas plus de 60% du prix de la réparation. Enfin, certains articles ne sont pas éligibles comme la lingerie, les vêtements en cuir...

Vous souhaitez être labellisé ?

Ce bonus est réservé aux artisans cordonniers, retoucheurs, couturiers... Pour obtenir la labellisation, vous devez déposer une demande via un portail unique géré par l'éco-organisme Refashion.

Cette labellisation est gratuite.

Un conseiller dédié vous accompagnera dans votre demande d'adhésion. Une fois labellisé, c'est à vous de faire les démarches pour vous faire rembourser auprès de Refashion.

CONTACT

✉ developpementdurable49@artisanatpaysdelaloire.fr



Plus d'infos :



TÉMOIGNAGE DE MÉLODY, COUTURIÈRE



« J'ai très bien accueilli le bonus réparation ; je trouve cela très bien et très intéressant. Étant à 100% pour la réparation dans l'idée de moins consommer et moins jeter, ce bonus met en avant cette valeur qui me tient à cœur. Je n'ai donc pas réfléchi longtemps pour me faire labelliser. C'était une évidence. Côté client, lorsqu'ils passent à la caisse et que je leur annonce la réduction, ils sont très contents. La majorité ne savent pas en quoi ça consiste, ils ne savent pas que ce bonus existe. D'autres clients à l'inverse, et beaucoup de nouveaux clients se sont renseignés et viennent spécialement pour ça. Ils craignaient que la réparation leur coûte beaucoup plus cher que de racheter l'article neuf. Cela montre donc que la réparation n'est pas hors de prix. Quant aux démarches, elles sont assez simples. Tout se fait de mon téléphone : je prends en photo l'article et déclare la prestation sur la plateforme, et je le fais au fur et à mesure. Les remboursements se font tous les mois. Je n'ai eu aucun souci de déclaration et de remboursement, ni de retard dans les paiements. Je suis très satisfaite de ce bonus et mes clients aussi, donc c'est le principal. »

Mélody Lannoy, couturière à Vihiers, Melo Retouche et Création

VISITES D'ENTREPRISES

La CMA à la rencontre des artisans

Dans le cadre de son déploiement territorial et de ses actions en proximité, en lien avec les 4 commissions territoriales, les élus de la CMA vont à la rencontre des artisans.

Ces visites visent à recueillir les attentes et les besoins des artisans tout en recensant les problématiques de l'artisanat local et à mieux faire connaître nos services, à rappeler aux artisans que la CMA est à leurs côtés pour les accompagner tout au long de la vie de leur entreprise.

COMMISSIONS TERRITORIALES

GRAND ANGERS



À Angers, quartier Doutre

- › Matt's Bakery, Mathieu Beaumont (fabrication cakes design) ①
- › Samiqui Fashion II, Sandra Thomas (coiffeuse)
- › Les retouches de la Doutre, Kircok Nuran (couturier)
- › Bouquetterie, Lydie Thirouard (fleuriste)
- › L'univers de Clarisse, Clarisse Raveneau & Moïse Richard (coiffeurs)
- › Le Phnom, Seila Chhuok (traiteur)
- › Espace 2 Roues, Grégory et Florence Fontaine (réparateurs de cycles) ②

En présence de Nadège Dekenuydt, Présidente CMA et Loïc Corbel, élu.

Retrouvez toutes nos visites sur nos réseaux sociaux

  Chambre de métiers et de l'artisanat des Pays de la Loire

PAYS SEGRÉEN



À Champigné

- › La Création Fleurie, Lindsay Lannee (fleuriste)
- › 39° Art, Élodie Chevreuil (coiffeuse)
- › Mon boudoir à beauté, Marie Gergaud (esthéticienne)
- › Planchenault Paysages, Sonia Planchenault (paysagiste) ③

En présence de Nadège Dekenuydt, Présidente CMA ; Patrick Bouvier vice-président CMA ; Isabelle Costa et Jean-Luc Bourneuf, membres associés.

CHOLET MAUGES



À Cholet

- › EGC Électricité générale choletaise, François Lucas
- › Atelier 29-48, métallerie, Bernard Courant

En présence de François Lucas, Président de la Commission territoriale Cholet Mauges, Béatrice Dupont, élue et Frédéric Bia, membre associé.

SAUMUR BAUGE

À Vernantes et Vernueil

- › Sellerie Cousseau, Lysia Cousseau (sellerie/ tapisserie)
- › ID Luce, Christophe Delayre (fabrication emballage bois)

En présence de Patrice Bernard, Président de la Commission territoriale Saumur Baugé ; Sébastien Voyer, élu, et Jérôme Guillet, membre associé.



À Fontevraud

- › Savonnerie Martin de Candre, Hélène Dauge-Strodijk (savonnière)
- › Atelier d'enluminure Festina Lente, Richard Leray (enlumineur)

En présence de Nadège Dekenuydt, Présidente CMA ; Patrice Bernard, Président de la Commission territoriale Saumur Baugé et Sébastien Voyer, élu.



ZOOM SUR NOS FORMATIONS

Renforcer la confiance en soi avec les couleurs

Découvrez comment votre couleur ressource peut aider à votre mieux-être

Avoir confiance en soi est bénéfique pour la santé mentale mais aussi pour la réussite, la prise de décision et la résilience. La confiance en soi c'est croire en ses compétences, son potentiel et ses capacités. Elle vous permet d'aller de l'avant, de relever de nouveaux défis...

L'atelier mis en place par la CMA vous propose le temps de 2 jours de :

- › connaître le langage des couleurs et son importance,
- › utiliser le non verbal dans la confiance en soi,
- › comprendre les leviers de la confiance en soi,
- › gagner en assurance,
- › inspirer confiance.

Grâce à cette formation, vous connaîtrez votre couleur ressource, celle qui vous aidera à vous sentir bien, à braver tous les événements, à aborder la vie en général de manière plus sereine.

**VOUS SEREZ ACCOMPAGNÉ PAR VALÉRIE BOULLENGER**

Valérie, thérapeute et formatrice en développement personnel, aide depuis 20 ans les particuliers et les professionnels à prendre ou reprendre confiance en eux par la chromothérapie, les conseils en image, le Feng Shui... En résumé, elle accompagne les personnes avec bienveillance et empathie pour retrouver un mieux-être dans leur tête, leur corps et leur « chez soi » selon la sensibilité de chacun.



2 jours



**Mardis
24 septembre
et 8 octobre
de 8h45
à 16h45**



**À la CMA,
Angers**

ILS NOUS EN PARLENT

« Valérie est juste formidable, bienveillante, à l'écoute, compréhensive ! Cette formation a été une révélation, ça m'a bien chamboulée mais ça permet de prendre du temps pour soi et de bien avancer dans nos projets ! Cette formation permet de se découvrir, de sortir de sa zone de confort, d'apprendre de nouvelles choses sur les couleurs... pour un mieux-être général ! »

Manager et impliquer son équipe au quotidien (Niveau 1)

Révélez votre talent de leader et maîtrisez les fondamentaux du management

Vous souhaitez mieux vous connaître en tant que manager pour mieux vous affirmer, développer votre capacité à communiquer pour motiver, impliquer votre équipe. Cette formation est faite pour vous !

L'atelier mis en place par la CMA vous propose le temps de 3 jours :

- › d'adopter une posture de manager,
- › de motiver et impliquer ses collaborateurs,
- › d'accompagner ses collaborateurs dans l'autonomie et l'efficacité,
- › de choisir et utiliser les bons outils de communication pour manager au quotidien.

Grâce à cette formation, vous pourrez vous positionner dans votre fonction managériale et emmener vos équipes plus loin et en confiance tout en travaillant en intelligence collective.

**VOUS SEREZ ACCOMPAGNÉ PAR MARIE-AUDE CAZARD**

Marie-Aude accompagne depuis 10 ans les individus et les organisations pour un mieux-être professionnel. Elle guide notamment les entrepreneurs et leurs salariés pour les aider à mieux exploiter leurs forces et accepter leurs fragilités pour agir. Elle sait faire émerger les talents de chacun et a la capacité à faire bouger les lignes.



3 jours



**Lundis 23,
30 septembre
et 7 octobre
de 8h45
à 16h45**



**À la CMA,
Angers**

ILS NOUS EN PARLENT

« Savoir manager une équipe aujourd'hui ne se fait pas de la même manière qu'hier ! Si on veut fidéliser nos collaborateurs, il faut se remettre en question. »



Retrouvez notre nouveau calendrier en ligne sur notre site Internet www.artisanatpaysdelaloire.fr ou en flashant le QR code ci-contre. Contact : formationcontinue49@artisanatpaysdelaloire.fr • 02 41 22 61 26 • artisanatpaysdelaloire.fr



DÉCOUVREZ NOS FORMATIONS EN LIGNE

Développez vos compétences avec les CMA ! Nos offres de formations digitales s'adressent aux TPE/PME de tous secteurs. Particulièrement adaptées aux besoins des professionnels, elles sont créées et tutorées par les experts des CMA. Notre objectif : soutenir l'activité des professionnels, les aider à se développer quand ils sont disponibles et sans avoir à se déplacer !

La CMA Pays de la Loire vous propose trois modules de E-formation :



ÉLABORER MA STRATÉGIE DIGITALE

Aujourd'hui, une TPE performante doit être connectée, afin de gagner en visibilité, mettre en valeur son activité et développer son chiffre d'affaires. Pour prendre ce virage numérique, il est impératif d'élaborer une stratégie digitale adaptée à son entreprise. Découvrez lors de cette formation comment :

- identifier les différents canaux de communication sur le Web ;
- analyser leurs spécificités et leur intérêt ;
- choisir les canaux de communication Web adaptés à vos besoins de communication et de commercialisation ;
- gérer et sécuriser votre communication ;
- mettre en place une stratégie de communication Web dimensionnée à votre entreprise.



RÉFÉRENCIEMENT NATUREL : BOOSTER LA VISIBILITÉ DE MON SITE WEB

Vous souhaitez créer votre site web ou vous en avez déjà un en ligne ? Le web vous permettra de mettre en valeur votre activité, de renforcer votre visibilité et d'augmenter votre chiffre d'affaires. Pour tirer avantage du web, vous devez vous assurer que votre site est bien référencé dans les moteurs de recherche ! Cette formation va vous permettre de travailler l'optimisation du référencement de votre site web :

- comprendre le référencement naturel et son intérêt pour le site de votre entreprise ;
- assimiler les enjeux du moteur de recherche ; être autonome sur l'optimisation de votre référencement naturel ou faciliter le travail avec votre prestataire ;
- mettre en place une stratégie de référencement naturel efficace pour votre site ;
- identifier les bonnes et les mauvaises pratiques.

INFORMATIONS PRATIQUES

Accessible 24h/24 pendant 30 jours, suivez la formation à votre rythme et selon vos contraintes !

🕒 5 heures 💰 150 € (net de taxe)* ✉ formationdigitale@artisanatpaysdelaloire.fr



MAÎTRE D'APPRENTISSAGE

Vous allez bientôt accueillir un apprenti artisan et devenir son maître d'apprentissage ? La formation digitale tutorée proposée par le réseau des Chambres de Métiers et de l'Artisanat va vous permettre de :

- recruter, accueillir, former et suivre votre apprenti dans les meilleures conditions,
- vous conformer aux obligations légales liées à votre rôle de maître d'apprentissage.

INFORMATIONS PRATIQUES

Accessible 24h/24 pendant 30 jours, suivez la formation à votre rythme et selon vos contraintes !

2 modules. 🕒 7 heures 💰 210 €* ✉ formationdigitale@artisanatpaysdelaloire.fr

* Financements possibles selon votre statut.

- › **Pages 12 à 14 Portraits :**
les artisans ligériens décrochent des contrats d'exception
- › **Pages 16 & 17 Veille juridique :**
focus sur les règles de consommation pendant les JO
- › **Pages 18 & 19 Les apprentis en compétition :** zoom sur les Worldskills
- › **Pages 20 Démarquez-vous**
avec le Prix santé entrepreneurs !
- › **Pages 21 France Travail**
Du Stade vers l'Emploi : un événement pour recruter autrement



MARIE-LAURE BONNET

UNE ANNÉE OLYMPIQUE POUR L'ARTISANAT !

Cet été, les Jeux Olympiques vont faire vibrer Paris, la France et le monde entier ! Savez-vous qu'au cœur de notre territoire, des artisans ont contribué à ces olympiades ? Que ce soit directement en lien avec les compétitions sportives ou dans l'aménagement des sites et établissements hôteliers, nos experts ont apporté leur belle contribution ! Ces réalisations étonnantes et prestigieuses portent déjà leurs fruits : reconnaissance, nouvelle clientèle, visibilité. Bref, la médaille d'or du savoir-faire, est d'ores et déjà attribuée aux artisans ligériens et nous vous proposons, dans ce dossier, d'aller à la rencontre de quatre d'entre eux.

AU CŒUR DE NOTRE TERRITOIRE



LOUIFI METAL, dirigée par Hervé Louifi, réalise le socle d'une sculpture.



TMC INNOVATION, dirigée par Grégory Flipo, fabrique des mâts d'éclairage.

Réalisation de panneaux à l'hôtel Pullman à Lyon par l'entreprise **GRAV'OR**, dirigée par Isabelle Ratiskol.



MATTHIEU GRASSET, dirigeant de Créa Cross, donne vie aux parcours équestres.



PORTRAITS

JO : LES ARTISANS LIGÉRIENS DÉCROCHENT DES CONTRATS D'EXCEPTION

Les Jeux Olympiques représentent une opportunité unique pour les artisans. L'organisation d'un événement d'une telle envergure nécessite une multitude de services et de produits ouvrant la porte à de nombreux contrats. Portrait de 4 artisans ligériens qui ont été sélectionnés pour leur savoir-faire.

En Loire-Atlantique, TMC Innovation fabrique des mâts d'éclairage



Réalisation des bornes d'éclairage du FUP (Franchissement Urbain Pleyel).

GREGORY FLIPO

L'entreprise TMC Innovation fabrique des mâts d'éclairage et du mobilier urbain, au Sud de Nantes. Sollicitée par les agences « ON Conception » et « Lumière 8.18 », dans le cadre d'agencement de sites pour les Jeux Olympiques, Grégory Flipo, le gérant a répondu présent. En s'entourant d'équipes de maîtrise d'œuvre (bureaux études, paysagistes, concepteurs lumières), TMC Innovation a livré du mobilier haut de gamme et spécifique d'éclairage. Grégory Flipo explique : « Ce marché a été un accélérateur de développement de nouveaux produits et un dynamiseur d'activité de notre chiffre d'affaires. Nous avons pour la première fois dépassé nos limites et ainsi franchi le seuil technique de réalisation de mâts de 30 mètres de haut. » Nous pourrions retrouver les réalisations de TMC Innovation dans plusieurs sites emblématiques :

› **Le cluster des médias au Bourget** où vont être logés tous les journalistes. 2 terrains d'entraînement sont éclairés avec des mâts très esthétiques et fins de 30 mètres de haut, qui ont été dessinés par l'agence de conception Lumière ON.

› **L'Adidas d'Arena** : le parvis de cette nouvelle salle est éclairé par des mâts de 15 mètres de haut dessinés par l'agence 8.18.

› **La Porte de la Chapelle** est équipée de mâts de 8 mètres de haut dessinés par l'agence Concepto.

› **Franchissement Urbain Pleyel** : l'architecte Marc Mimram a souhaité faire des petites bornes d'éclairage d'un mètre de haut (dessinées par l'agence ON), fabriquées par TMC Innovation pour mettre en valeur la structure architecturale et éclairer le cheminement piétonnier.

Ces chantiers liés aux Jeux Olympiques ont permis à l'entreprise de développer ses savoir-faire mais également d'enregistrer une augmentation de 10% de son chiffre d'affaires pour l'année, de quoi affirmer que TMC Innovation a sans nul doute déjà gagné ces Jeux Olympiques !

📍 tmc-innovation.fr **TMC Innovation**
www.instagram.com/tmc_innovation/
www.youtube.com/watch?v=iwGCAFXB0iA
www.pinterest.fr/tmc_innovation/



Date de création :
20/11/2006

Secteur : conception et fabrication de mobilier urbain d'éclairage.

Dirigeant : Grégory Flipo (photo ci-contre)

Effectifs : 23 salariés



Réalisation de l'œuvre par l'artiste Viebel et son socle par Louifi Metal.



En Mayenne, à Saint-Georges-Buttavent, Louifi Metal réalise le socle d'une sculpture pour les JO 2024

Après une formation en conception métallique, Hervé Louifi a exercé son métier de ferronnier métallier plusieurs années en région parisienne. Il a notamment travaillé à de multiples reprises avec la sculptrice Viebel qui s'est naturellement tournée vers lui quand elle a été contactée par les JO pour réaliser le socle de sa sculpture. Sur mesure, ce socle plat est en aluminium et mesure près de 5 mètres sur 3 mètres, avec un poids de 300 kg. Il est destiné à recevoir l'œuvre en métal qui sera exposée à côté de Notre-Dame de Paris. La communication autour de cette commande (réseaux sociaux, presse) lui a permis d'obtenir de nouveaux contrats. Aujourd'hui, l'entreprise a recruté deux apprentis et Louifi Metal cherche à embaucher. « *Ce type de chantier apporte une réelle reconnaissance dans mon travail... ce que les autres ne peuvent pas faire, je le fais !* »

🔗 www.louifimetal.fr
 📘 www.facebook.com/larvi



Date de création : 13/12/2022

Secteur : métallerie et ferronnerie

Dirigeant : Hervé Louifi (photo ci-dessus)

Effectifs : 2 apprentis

UNE ANNÉE OLYMPIQUE POUR L'ARTISANAT

Date de création : 1982

Secteur :
miroiterie
vitrerie

Dirigeante :
Isabelle
Ratiskol (photo
ci-contre)

Effectifs :
21 salariés



Réalisation
de panneaux
à l'hôtel
Pullman
à Lyon.

En Sarthe, Grav'Or la passion du verre

La miroiterie Mancelle Grav'Or est spécialisée dans le travail du verre : découpe, sablage, gravure, laquage, dorure, peinture. L'entreprise réalise tous types de produits décoratifs destinés à l'agencement et aux espaces hauts de gamme. L'entreprise est notamment reconnue pour son excellence grâce à sa participation à l'événement « Made in France » au Palais de l'Élysée, en 2020, mais elle a aussi reçu le prix des trophées « Pays de la Loire Excellence Artisanale », mention métier d'art en 2021. Isabelle Ratiskol, explique : « Nous avons rencontré Fabien Roque, architecte d'intérieur, sur un salon. La qualité de nos produits et notre expertise l'ont séduit. Il nous a ainsi proposé de contribuer à la rénovation de trois hôtels (Galiléo et Ekta, à Paris, Pullman à Lyon) qui accueillent l'événement sportif des Jeux Olympiques. » Le projet : réaliser des habillages de mur aux motifs uniques, sur mesure, et "Eglogolor"* dans les salles de restauration. Isabelle Ratiskol affirme : « Participer à ce projet nous donne encore plus de crédibilité dans le domaine de l'architecture et nous permet d'inscrire de beaux noms dans notre portefeuille. » Grav'Or exporte déjà une partie de sa production à l'international.

* Insertion de dorures à l'intérieur du verre.

🌐 www.gravor.com 📱 Grav'Or | Le Mans | Facebook 📷 Grav'Or French Glass Designer (@gravor_glassdesign)
• Photos et vidéos Instagram

En Vendée, Créa Cross donne vie aux parcours équestres



Mathieu Grasset, dirigeant de Créa Cross, et l'une de ses réalisations d'obstacles.

Dirigée par Mathieu Grasset, Créa Cross est une entreprise de fabrication d'obstacles équestres et de préparation à l'organisation de parcours pour les compétitions. Ce dirigeant passionné d'équitation trouve sa vocation de concepteur de parcours et d'obstacles lors de compétitions. En 2010, il décide de suivre une formation d'aide à la création avec la CMA... et de lancer Créa Cross à Bazoges-en-Pareds.

Les JO, un événement majeur

Il y a quelques mois, Mathieu Grasset est contacté par le constructeur du parcours équestre des JO de Paris avec lequel il avait déjà eu l'occasion de travailler auparavant. Au programme : installation et construction des parcours équestres dans 3 disciplines (le dressage, le cross

et le saut d'obstacles). « Il faut apporter une grande exigence dans ces constructions destinées aux élites de la cavalerie. Cette sollicitation pour les JO est une vraie reconnaissance de la qualité de notre travail et du soin particulier que nous apportons à nos réalisations. Nous progressons et repoussons sans cesse nos limites techniques et créatives, comme les sportifs de haut niveau ! », Mathieu Grasset, dirigeant de Créa Cross.

Créa Cross : Loyauville - 85390 Bazoges-en-Pareds 🌐 www.creacross.fr
☎ 06 71 70 36 93 ✉ mattgrasset@orange.fr

Date de création :
2010

Secteur :
Création
d'obstacles
et préparation
de parcours
équestres

Dirigeant :
Mathieu
Grasset

Effectifs :
1 dirigeant

MARTY SPORTS

L'artisanat se met au sport

Rencontre avec Laurent Martinez, à la tête de Marty sports, leader des équipements sportifs de compétition made in France. Cet homme qui a fait du sport le cœur de son activité d'artisan nous éclaire sur son entreprise.

Vous dirigez seul depuis 2019 Marty Sports, dites-nous en plus sur votre parcours ?

Je suis Laurent Martinez, Président du directoire de Marty Sports. Le sport, j'en ai fait ma vie. Athlète de haut niveau en équipe de France d'athlétisme 200-400 mètres dans les années 80, c'est également à cette époque que je me suis engagé dans l'entreprise familiale. Mon père, cadre technique à la Fédération française d'athlétisme, l'a fondée en 1979 avec ma mère, avec une idée en tête : améliorer le matériel des athlètes. Aujourd'hui, je suis en quelque sorte le garant de cet héritage familial.

Quelles sont les activités de votre entreprise ?

Nous sommes fiers de fabriquer des équipements sportifs haut de gamme, 100% français pour l'athlétisme, les sports collectifs et les aménagements intérieurs et extérieurs des sites sportifs. Notre catalogue propose, par exemple, des haies, sautoirs, cages de lancer, buts, poteaux... Mais également des équipements tels que des vestiaires, tribunes, abris de touche. Des produits qui font écho à notre métier d'origine de métallier-soudeurs !

De la conception à la pose, en passant par la fabrication : nous réalisons nos produits de A à Z dans nos ateliers. Nous avons à cœur de déployer tout notre savoir-faire pour proposer des produits de qualité, résistants et au top de la technicité, y compris pour nos produits les plus

« communs », pour lesquels nous continuons sans cesse d'innover.

Justement, des innovations ? de nouveaux produits en perspective ?

Nous participons au développement du sport français. Notre bureau technique est mobilisé et constamment en train d'innover pour concevoir des produits qui s'adaptent à l'évolution de la pratique sportive et aux besoins clients. Nous avons toujours gardé cette culture de l'innovation. Pour vous donner des exemples, nous fabriquons des buts de football mobiles 360° et des buts de basket mobiles télescopiques réglables allant de 1,30 m à 3,05 m, qui passent sous les portes.

Qui sont vos clients ?

Marty Sports se positionne sur le haut niveau et notre ligne de conduite est la compétition. Nous sommes partenaires de grands stades, de fédérations, de compétitions... Nous équipons à l'international comme lors de la Coupe du monde de football et de rugby, la Coupe d'Afrique des nations de football, avec l'UEFA pour l'Euro 2016... D'août à octobre, nous gérons un pic d'activité pour tous ces champions. Quand c'est l'hiver chez nous, nous travaillons davantage avec les pays de l'hémisphère sud. Notre activité ne se résume pas qu'aux équipements pour les grands événements sportifs, nous travaillons également avec les collectivités (mairies, écoles, collèges,



lycées), les clubs privés, les clubs professionnels...

Nous faisons aussi de la location de matériel en événementiel, les plateaux TV – émissions pour les sociétés de production.

Sujet d'actualité, verrons-nous des produits Marty Sports aux Jeux Olympiques ?

Nous avons en effet remporté un appel d'offres pour livrer des buts de foot fixes et mobiles avec accessoires pour les terrains de compétition et d'entraînement sur les différents sites des JO. Sinon nous participerons indirectement aux JO car de nombreux stades sont équipés de nos produits dans toute la France.



MARTY SPORTS

📍 Route de la Meignanne,
49370 St-Clément-de-la-Place
☎ 02 41 77 03 86
✉ contact@martysports.com
📱 Marty Sports

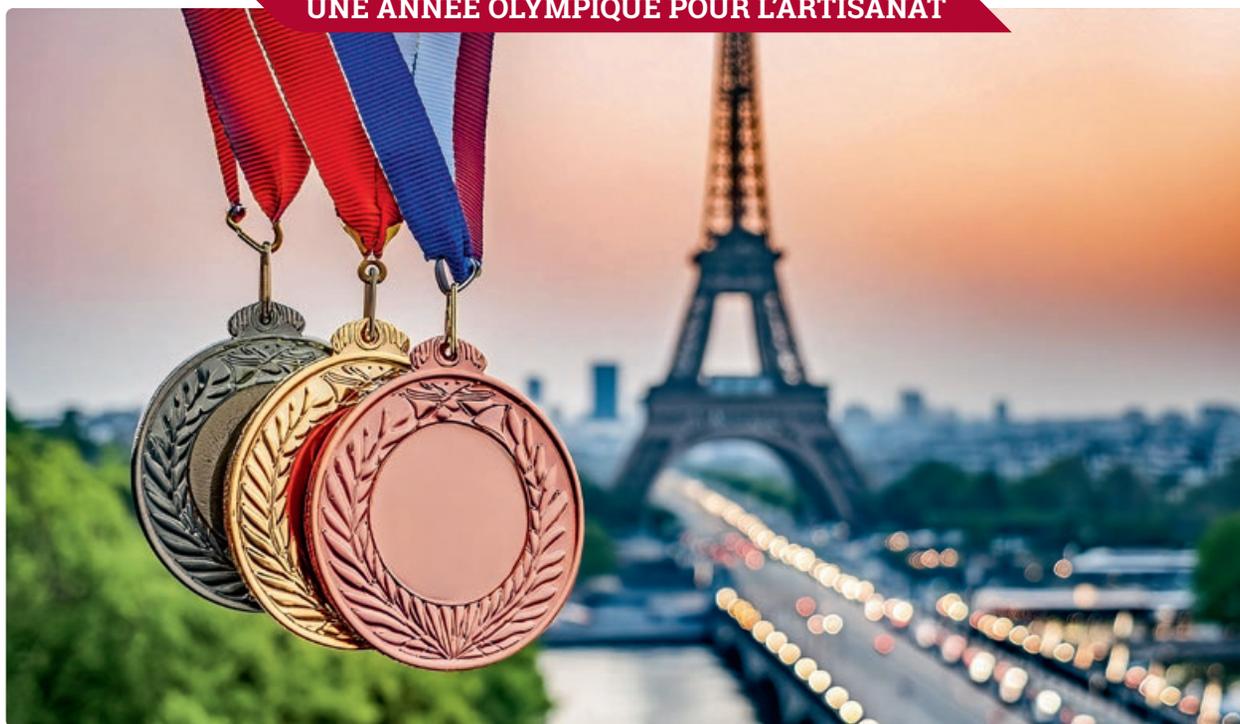
47
salariés

2
apprenants

6,6 M€
CA en 2023

+ 3,5 À 5%
de CA par an

UNE ANNÉE OLYMPIQUE POUR L'ARTISANAT



MARKO/ADOBE STOCK

VEILLE JURIDIQUE

QUELQUES RAPPELS UTILES EN PÉRIODE DES JEUX

Focus sur les règles de consommation applicables aux hôtels, taxis et VTC, pendant cette période estivale des Jeux Olympiques.

HÔTEL

Le classement des hôtels en catégorie (étoiles sur panneau rouge) dépend de leurs équipements, confort et services proposés et n'est pas obligatoire. Les prix des hôtels sont libres et peuvent varier d'un établissement à l'autre de même catégorie. Doivent être affichés à la réception et à l'extérieur de l'hôtel :

- **le prix pratiqué pour une nuitée en chambre double** : prix pratiqué effectivement pour la nuit à venir en cas de réservation à la réception ou le prix maximum pour une nuitée pendant une période au choix incluant la prochaine nuitée,
- **l'information sur les prestations proposées** : petit-déjeuner, connexion internet accessible ou non depuis la chambre et, le cas échéant, si ces prestations sont comprises ou non dans le prix de l'hébergement.

Des arrhes peuvent être demandées lors de la réservation et seront perdues en cas d'annulation par le client. En cas d'annulation de son fait, l'hôtelier peut devoir rembourser le double des arrhes versées. Il n'existe pas de pourcentage légal pour les arrhes (usuellement : versement de 2 à 3 nuitées pour un séjour de plus d'une semaine). Au moment de payer, l'hôtelier doit remettre une note indiquant la date, la raison sociale, l'adresse et la catégorie de l'établissement, le numéro de la chambre, la durée, le nom et l'adresse du client, les prix TTC des prestations et la somme totale due.



BRIAN JACKSON/ADOBE STOCK

Plus d'infos ici :





CHALABALA/ADOBESTOCK

TAXI

Le conducteur d'un taxi est titulaire d'une **autorisation de stationnement** affichée sur le véhicule et délimitée par le maire, délimitant la zone de « maraude ». Aucuns frais d'approche ne peuvent être facturés si le client hèle le taxi dans la rue ou dans un rayon de 500 mètres grâce à une application de mobilité. **Les taxis en dehors de leur zone de maraude et les VTC doivent toujours faire l'objet d'une réservation préalable** : ils ne peuvent être hélés dans la rue ni stationner dans une station taxi. Autour d'une gare ou d'un aéroport, ils ne peuvent attendre un client qui a réservé pendant une heure maximum avant la prise en charge effective.

► **Les tarifs des taxis sont réglementés par l'État** et varient selon les régions et le type de course. Sauf dans le cas des forfaits (aéroports), le prix du taxi n'est pas connu à l'avance et englobe : le montant forfaitaire de la prise en charge, dès le début de la course, le tarif kilométrique (4 catégories de tarif kilométrique selon les départements), le tarif horaire (minutes passées à l'arrêt ou à faible vitesse) et les suppléments : supplément « passagers » à partir de la 5^e personne, supplément « bagages » au-delà de trois valises.

Aucun supplément ou indemnité de retour ne peut être réclamé. Les frais de péages sont à la charge du taxi et non du passager, sauf si ce dernier a explicitement demandé d'emprunter un itinéraire à péage. En cas de réservation du taxi, il est toléré que le taxi enclenche son compteur avant la prise en charge du client pour prendre en compte le trajet parcouru pour se rendre au lieu de rendez-vous : la facturation d'un supplément réservation supplémentaire est donc interdite. Le taxi est libre de consentir un rabais sur le prix total de la course affiché sur le taximètre.

Le paiement par carte bancaire ne peut être refusé par un taxi quel que soit le montant de la course ; si le chauffeur refuse d'autres modes de paiement, il doit l'indiquer sur la vitre extérieure du taxi.

Plus d'infos ici :



RH2010/ADOBESTOCK

VTC

Une voiture de transport avec chauffeur se distingue du taxi par **l'apposition d'une vignette rouge** et l'absence de compteur horokilométrique et de dispositif lumineux extérieur. La VTC ne peut prendre en charge un client **sur réservation préalable** d'un client. Elle ne peut ni stationner, ni circuler sur la voie publique en quête de clients. Par exception, une VTC peut stationner autour d'une gare ou d'un aéroport dans l'attente du client ayant réservé pendant 1 heure maximum avant la prise en charge effective.

Entre chaque course, sauf si le chauffeur peut prouver une réservation avec un autre client, il doit retourner se garer à sa « base », c'est-à-dire à l'adresse du siège social. La réservation doit être prouvée via un ticket de réservation (support papier ou électronique) détaillant les noms et coordonnées de la société et du client, les dates et heures de la réservation préalable effectuée par le client, ainsi que les dates, heures et le lieu de la prise en charge souhaitée par le client.

Les prix des VTC sont fixés librement : le tarif de la course peut être forfaitaire, déterminé dès la réservation, ou calculé après la course selon le temps de trajet et de la distance parcourue.

Plus d'infos ici :



Taxi, VTC : pour toute course d'un montant supérieur ou égal à 25 € (et en-deçà de 25 € si le consommateur en fait la demande), le chauffeur émet avant paiement, sur papier ou par voie électronique, une note récapitulative mentionnant la date de rédaction, les heures de début et fin de la course, le nom et numéro d'immatriculation du professionnel, le montant de la course minimum et le prix de la course TTC hors suppléments.

UNE ANNÉE OLYMPIQUE POUR L'ARTISANAT

 Durant **3 jours**, la Compétition nationale des métiers réunit près de **800 champions régionaux** venus de toute la France !



LES APPRENTIS EN COMPÉTITION

ZOOM SUR LES WORLDSKILLS

Ancré dans un contexte économique inédit, cet événement d'ampleur internationale a pour ambition de mobiliser la jeunesse autour de la valorisation de l'excellence de ses compétences afin de répondre aux enjeux de notre société aujourd'hui et demain.

Tous les ans, à l'occasion de la compétition mondiale WorldSkills, la France invite le monde entier à « voir la vie en skills ». Constituant une opportunité inédite de valoriser les métiers et les formations, le comité d'organisation WorldSkills œuvre depuis fin 2021 pour mobiliser l'ensemble des parties prenantes afin de relever ensemble, et à l'échelle du pays, un grand défi pour la jeunesse, l'économie et la société. **Véritable fête des métiers, cette compétition est un rendez-vous très important pour valoriser et faire découvrir les métiers au grand public.**

Organisées dans les 15 régions de France métropolitaine et

d'Outre-Mer, par les conseils régionaux ou les organisations professionnelles, les compétitions régionales des métiers sélectionnent les meilleurs talents. Grâce à l'engagement de nombreux bénévoles (jury, personnel de l'enseignement, expert...) chaque région présente une équipe de champions pour la Compétition nationale des métiers. Elle réunit près de 800 champions régionaux venus de toute la France. Durant trois jours de compétition, ces jeunes talents doivent se mesurer les uns aux autres en visant l'excellence. À l'issue de la Compétition nationale des métiers, ils titulisent les membres de l'équipe de France des métiers qui défendent

nos couleurs lors des compétitions internationales.

Un programme passerelle entre sports et métiers

La compétition WorldSkills, fortement soutenue par le Gouvernement français, est désormais labellisée « Grande cause nationale » par le ministère des Sports et des Jeux Olympiques et Paralympiques. Ce label renforce la place de la compétition en tant qu'acteur de la promotion du sport dans la société, et inscrit la compétition dans la continuité des ambitions du Gouvernement et dans la lignée des Jeux Olympiques et Paralympiques de Paris 2024.

PALMARÈS NATIONAL DES MAF DE L'OR POUR LES PAYS DE LA LOIRE

Le concours des Meilleurs Apprentis de France est une compétition nationale qui vise à promouvoir l'excellence et l'engagement des jeunes en formation professionnelle. Cette année ce ne sont pas moins de 8 apprentis de la CMA Pays de la Loire qui se sont distingués en remportant une médaille d'or.



Prisé par plus de 6 500 candidats chaque année dans plus de 120 métiers, ce concours s'adresse aux jeunes âgés de moins de 21 ans, en formation initiale (CAP, Bac Pro) inscrits dans des établissements publics ou privés, sous statut scolaire ou sous contrat d'apprentissage. Lors des épreuves finales nationales du concours des MAF, qui se sont déroulées à Lyon en juin dernier, de talentueux candidats

ligériens se sont illustrés dans diverses catégories métiers au point de remporter une médaille d'or. Ces lauréats ont non seulement démontré une maîtrise de leur métier, mais ils ont aussi fait preuve de créativité et d'innovation. Leur passion et leur talent contribuent à faire briller les métiers de l'artisanat. Et qui sait si de futurs MOF (Meilleurs ouvriers de France) ne se cachent pas au sein de ces nouveaux MAF ?



Le concours
MAF, c'est
6 500 candidats
chaque année
dans plus de
120 métiers !

LES LAURÉATS 2024 NIVEAU NATIONAL



› **Alexis Cormerais**
Réparation des
carrosseries automobile
CMA Formation
La Roche-sur-Yon

› **Noeline Cottier**
Fleuriste
CMA Formation
Le Mans

› **Nathan Danieau**
Réparation des
carrosseries automobile
CMA Formation
La Roche-sur-Yon

› **Guillaume Lebrun**
Ebénisterie
CMA Formation
Sainte-Luce-sur-Loire

› **Guillaume Portais
et Nathan Nugier**
Peinture en carrosserie
CMA Formation Angers

› **Elisa Prouteau**
Coiffure mixte
CMA Formation
La Roche-sur-Yon

› **Matthias Repussard**
Peinture en carrosserie
CMA Formation
Angers

DÉMARQUEZ-VOUS AVEC LE PRIX SANTÉ ENTREPRENEURS !

Artisans des Pays de la Loire, vous êtes acteurs du changement au sein de votre entreprise ? Participez à la 5^e édition du prix Santé Entrepreneurs d'Harmonie Mutuelle et mettez en lumière votre action pour la santé, le bien-être ou l'environnement.

Ne manquez pas cette occasion unique de faire briller votre entreprise et votre démarche responsable. Une dotation financière valorisera les trois lauréats régionaux qui seront sélectionnés pour concourir au niveau national.

Quelles conditions pour participer ?

- › Avoir une année d'exercice minimum et être inscrit au RNE.
- › Être une entreprise de 0 à 19 salariés (ouvert aux solos entrepreneurs).
- › Être à jour de ses cotisations sociales et fiscales.
- › Entrepreneur adhérent ou non à Harmonie Mutuelle.
- › Avoir mis en place une action dédiée à la santé, au bien-être ou à la transition écologique pour ses salariés, ses clients, d'autres chefs d'entreprise ou soi-même.
- › S'inscrire en complétant un dossier de candidature.

Pourquoi contacter votre CMA ?

- › Obtenez des **conseils personnalisés** pour valoriser votre candidature.
- › Remportez le prix, accompagné de la **dotation financière**.
- › **Inspirez** d'autres artisans à agir.



SOUTENUS PAR LA CMA, ILS ONT OSÉ L'ÉDITION 2023



› Premier prix régional et finaliste national pour **Délicatessaine**.

Une pâtisserie nantaise, inspirée de la naturopathie gérée par Sabrina et Grégory Lejeune qui proposent notamment des produits moins sucrés, sans gluten ou encore sans lactose.



› Troisième prix régional pour l'entreprise vendéenne « **Du jaune et des Licornes** »

de Sabrina Poisbleau, spécialisée dans la création et la confection de vêtements pour femmes atteintes d'endométriose.

 **Prêt à passer à l'action ?**
Contactez-nous dès maintenant pour valoriser votre engagement, avant le 20 septembre !

VOTRE CONTACT

Meriem Boutera, chargée de prévention santé des chefs d'entreprise
mboutera@artisanatpaysdelaloire.fr

FRANCE TRAVAIL

Du Stade vers l'Emploi : un événement innovant pour recruter autrement



L'initiative « Du stade vers l'emploi » lancée en 2019 par France Travail rassemble aujourd'hui 12 fédérations sportives pour organiser des événements qui s'appuient sur les valeurs du sport afin de dynamiser les processus de recrutement.

L'objectif : utiliser la pratique sportive pour révéler des savoir-être nécessaires dans l'univers professionnel tels que la sociabilité, le leadership, la maîtrise de soi, le respect des règles, l'esprit d'équipe... et aller au-delà des compétences techniques des candidats.

Le principe des opérations **Du Stade vers l'Emploi** repose sur une journée structurée en trois temps forts.

› **Une matinée sportive** qui débute par des ateliers sportifs accessibles à tous, sans notion de performance. Employeurs et demandeurs d'emplois se rencontrent sous couvert d'anonymat autour d'activités qui permettent de révéler les qualités humaines et de briser la glace en oubliant progressivement le stress lié au recrutement.

› **Un déjeuner convivial** est organisé après les activités sportives. Ce moment informel favorise les échanges et permet aux recruteurs d'observer les candidats dans un contexte détendu, appréciant ainsi leur personnalité et leurs valeurs.

› **Un Job Dating** : après la levée de l'anonymat, l'après-midi est dédiée aux entretiens individuels. Les employeurs rencontrent les candidats de manière plus formelle,



confirmant les impressions de la matinée et discutant plus en détail des compétences et des attentes mutuelles.

Une réponse aux défis de recrutement

Face aux difficultés de recrutement, notamment en termes de qualification et d'adaptabilité, cette initiative met l'accent sur les qualités humaines des candidats. Elle offre aux employeurs une méthode originale pour identifier des talents qui s'intégreront le mieux à leurs équipes, au-delà des compétences techniques.

NOS PROCHAINS ÉVÉNEMENTS EN PAYS DE LA LOIRE

En 2024, plus de 500 événements sont prévus à travers la France, dont 20 en Pays de la Loire :

- › Château-Gontier, le 19 septembre
- › Fontenay-le-Comte, le 3 octobre
 - › Trignac, le 15 octobre
- › Cholet et Angers, le 17 octobre
 - › Le Mans, le 24 octobre
 - › Nantes, le 7 novembre

En partenariat avec diverses fédérations sportives comme le badminton, l'athlétisme, le handball, le tennis de table et le rugby.



Ne manquez pas cette opportunité unique de redéfinir vos processus de recrutement et de dynamiser votre activité !

CMA FORMATION

L'URMA devient CMA Formation : seul le nom change

CMA Formation, un nom simple et fédérateur, une nouvelle identité pour le même engagement. L'URMA, le centre de formation par alternance de la Chambre de Métiers et de l'Artisanat des Pays de la Loire, devient CMA Formation



Qualiopi
processus certifié

Les centres de formation professionnelle de la CMA Pays de la Loire sont particulièrement attentifs à la satisfaction de leurs clients et partenaires. Nous sommes pleinement engagés dans la démarche qualité Qualiopi pour améliorer de manière continue l'accompagnement des apprenants dans leur parcours de formation et des entreprises dans l'évolution et le renforcement de leurs compétences.

Depuis sa création, l'Université Régionale des Métiers et de l'Artisanat (URMA) est un pilier de la formation des métiers de l'artisanat. Pour mieux répondre aux besoins actuels et futurs des artisans et pour refléter son évolution, elle devient CMA Formation.

Dans une logique d'accompagnement, elle s'engage à continuer de dispenser des programmes de formation de haute qualité, adaptés aux besoins spécifiques des apprenants et des artisans.

CMA Formation regroupe toute l'offre de formation de la CMA Pays de la Loire :

- › formation initiale,
- › formation continue,

- › formation professionnelle continue,
- › reconversion.

CMA Formation en Pays de la Loire, c'est :

- › **5 centres de formation** modernes présents dans chaque département,
- › **8 000 apprenants** par an en formation initiale et en reconversion,
- › **800 stagiaires** par an en formation continue,
- › **5 000 entreprises** clientes et partenaires au quotidien,
- › des formations du CAP au Bac +3, dans **40 métiers**, de la boulangerie à la mécanique, en passant par la coiffure ou l'ébénisterie.

CMA Formation accompagne les artisans et les apprentis tout au

long de leur parcours professionnel, en leur fournissant les outils et les connaissances nécessaires pour réussir dans un environnement en constante évolution.

Vous êtes à la recherche d'une formation ?

Découvrez nos 5 centres équipés des dernières technologies et nos formations en alternance parmi 40 métiers ! Nous vous accompagnons dans votre recherche d'entreprise grâce à nos conseillers. CMA Formation bénéficie d'un réseau de 5 000 entreprises !



Chambres
de **Métiers**
et de l'**Artisanat**

CMA FORMATION

“ C'est LA solution à vos besoins de compétences dans votre entreprise. Avec des équipes d'experts à vos côtés, la CMA Pays de la Loire forme vos collaborateurs et vous accompagne dans le développement et la pérennité de votre entreprise. ”

FORMATION PROFESSIONNELLE CONTINUE

Perfectionnement : les formations techniques courtes

Artisans, entreprises, salariés, perfectionnez-vous et développez vos compétences métiers !

La CMA vous propose des formations courtes de 1 à 5 jours pour monter en compétences dans vos pratiques et vos gestes métiers.



Inscrivez-vous aux prochaines sessions et bénéficiez d'avantages :

- › des formations conçues pour être rapidement opérationnel ;
- › un accompagnement administratif « clé en main » auprès des organismes de financement ;
- › une optimisation pour minimiser votre reste à charge, avec une ou plusieurs modalités de financement selon votre profil.

Dans les Pays de la Loire, ce sont 6 sites de formation professionnelle qui vous accueillent et vous accompagnent tout au long de la vie de votre entreprise et de votre parcours : à Nantes, Saint-Nazaire, Angers, Laval, Le Mans et La Roche-sur-Yon.

| MODULES DE FORMATION | LIEUX | DURÉE |
|---|----------------|---------|
| BOUCHERIE | | |
| Préparer une carcasse d'agneau | 85 | 1j. |
| Accueillir et servir la clientèle | 49 | 2j. |
| Préparer et habiller les volailles | 49 | 1j. |
| Préparer un avant de boeuf et traiter l'épaule et le caparaçon | 49 | 1j. |
| Préparer un avant de boeuf et traiter un collier basse-côte | 49, 53 | 1j. |
| Préparer un demi-porc | 49, 53 | 1j. |
| BOULANGERIE | | |
| Techniques de panification en agriculture paysanne : initiation | 44 | 2j. |
| CHARCUTERIE-TRAITEUR | | |
| Techniques et vente en charcuterie traiteur : les fondamentaux | 44 | 1j. |
| Nouvelle gamme d'entrées | 53 | 1j. |
| Appertisation | 53 | 2j. |
| Nouveaux produits de saison | 53 | 5j. |
| PRIMEUR | | |
| Gestion d'un rayon fruits et légumes | 72 | 2j. |
| FROMAGE | | |
| Gestion d'un rayon fromage | 85 | 1j. |
| VIN | | |
| Se professionnaliser dans la connaissance et la vente des vins | 85 | 1j. |
| POISSONNERIE | | |
| Techniques et vente en poissonnerie : les fondamentaux | 44 | 3j. |
| SNACKING | | |
| Snacking salé gamme et tendances | 72 | 2j. |
| VENTE EN BOULANGERIE-PÂTISSERIE | | |
| Commercialiser des produits pour les fêtes de fin d'année | 49 | 3j. |
| MÉCANIQUE (Compétences-Emploi) | | |
| Carrosserie-Peinture | 49, 85 | 1 à 2j. |
| Mécanique Poids lourds | 44 | 1 à 2j. |
| Mécanique Voiture | 44, 49, 53, 85 | 1 à 2j. |
| COUVERTURE-ZINGUERIE | | |
| Bases de la couverture | 49 | 2j. |
| CUISINE | | |
| Crêpier | 85 | 2j. |
| Pizzaïolo | 85 | 2j. |
| Gamme de tartes pour restaurateurs : garnitures | 53 | 1j. |
| Cuisine végétarienne | 53 | 1j. |
| SERVICE | | |
| Accueil et réception | 53 | 1j. |
| Services en hôtellerie | 44, 53 | 1j. |
| COIFFURE | | |
| Barbier | 85 | 2j. |
| TAXI | | |
| Formation Recyclage | 49, 53, 72 | 2j. |
| Formation Mobilité | 49, 53, 72 | 2j. |

FESTIVAL DES MINI-ENTREPRISES®

Les apprenants récompensés

Le 28 mai 2024, s'est déroulé le Festival des Mini-Entreprises® des Pays de la Loire, rassemblement annuel d'Entreprendre pour apprendre, mettant en lumière les projets innovants et les talents entrepreneuriaux de jeunes ligériens.

Pour la CMA Pays de la Loire, ce sont 6 groupes d'apprenants du parcours « Coup d'Envoi » de la Prépa Apprentissage qui se sont présentés au festival régional des Mini-Entreprises® dans le cadre de la formation Entreprendre pour apprendre (EPA). Cette formation, intégrée à l'accompagnement de 9 mois de la CMA, a pour objectif de faire découvrir l'entrepreneuriat avec la création, la présentation et la vente d'un produit ou service par les apprenants.

Le festival est un événement festif qui clôture l'année scolaire pour valoriser le travail mené dans la construction de mini-entreprises par les jeunes, leurs enseignants/formateurs et leurs encadrants/mentors pendant les 9 mois de leur parcours d'accompagnement.

Nous sommes fiers de nos apprenants qui se sont particulièrement illustrés en remportant plusieurs récompenses dans la catégorie insertion :

› Prix du public

1^{er} place : entreprise To Bee Free, apprenants de notre site de formation à Laval.

› Prix EPA

2^e place : entreprise Tissurma, apprenants de notre site de formation à la Roche-sur-Yon.

3^e place : entreprise Prepade'Cro, apprenants de notre site de formation au Mans.

Toutes les ventes réalisées ont permis la remise d'un chèque à l'Unicef France.



Les apprenants en BP Boulangerie de Saint-Nazaire distingués parmi 1 500 participants



4 récompenses :

- › Label d'or en marketing et communication
- › Label d'or en technique et production
- › Label d'argent en créativité et innovation
- › Prix Coup de cœur

Ces apprenants ont lancé une initiative gourmande en créant « **La Colline Gourmande** ». **Son produit phare est la mini madeleine apéritive** réalisée avec des produits locaux, dont un des ingrédients, le miel, est produit par les abeilles installées sur le toit du centre de formation. Tout au long du projet, ils ont fait preuve de cohésion d'équipe et d'une belle dynamique.

TAXE D'APPRENTISSAGE

LA SEULE TAXE DONT VOUS POUVEZ CHOISIR LE BÉNÉFICIAIRE !

Depuis 2023, l'intégralité de votre taxe d'apprentissage est prélevée par l'Urssaf. Néanmoins, le choix de son bénéficiaire reste entre vos mains : versez « utile » en soutenant la formation des jeunes aux métiers de l'artisanat !



À quoi servent la taxe d'apprentissage et le versement de son solde ?

La taxe d'apprentissage contribue au financement et au développement de l'apprentissage, ainsi qu'à l'insertion professionnelle des jeunes. En affectant le solde de votre taxe d'apprentissage au Pôle Orientation Artisanat de la CMA Pays de la Loire, vous œuvrez à :

- soutenir l'orientation de vos futurs apprentis et leur mise en relation avec les entreprises,
- favoriser l'attractivité de vos métiers en Pays de la Loire,
- contribuer au développement de nos missions de conseil et d'accompagnement à votre service.

Ce versement se fait en se connectant à une plateforme dédiée, unique et publique, SoltéA.



ATTRIBUER LE SOLDE DE LA TAXE D'APPRENTISSAGE EN 3 CLICS

- 1. Connectez-vous sur la plateforme SOLTÉA** : soltea.education.gouv.fr
- 2. Choisissez l'établissement** auquel vous souhaitez verser le solde de votre taxe d'apprentissage. Pour désigner le **Pôle Orientation Artisanat** de la CMA Pays de la Loire comme bénéficiaire de votre taxe d'apprentissage, sélectionnez sur la liste des établissements habilités l'un des critères suivants :
 - a** - Raison sociale : Pôle orientation artisanat des Pays de la Loire
 - b** - N° de siret : 130 020 688 000 11
 - c** - Code UAI : 0442942J
- 3. Je valide mon choix.**

Pour toute question au sujet de la taxe d'apprentissage et de son versement, contactez-nous :
poa@artisanatpaysdelaloire.fr



CMA FORMATION

Donnez du sens à votre versement !

En choisissant le réseau des CMA, vous soutenez :

- L'artisanat de demain
- La formation de 112500 jeunes apprentis par an
- L'insertion professionnelle des jeunes

Un parcours professionnel réussi pour Gurvan Bigaud, ancien apprenant

« **A**près un Bac +4 et ne me sentant pas dans mon élément, j'ai décidé de suivre la voie de la passion en revenant à mes "origines" il y a maintenant 5 ans. Mon père et arrière-grand-père étant boucher, j'ai eu à cœur de reprendre cette tradition familiale. Véritable métier de savoir-faire, la boucherie était pour moi une évidence. C'est donc dans l'objectif de respecter les traditions qui font la beauté de la boucherie française et avec l'envie d'y apporter de la modernité, que j'ai rejoint, en apprentissage, des boucheries artisanales, pour apprendre ce savoir-faire. J'ai commencé à Nantes, puis à Angers où j'ai appris toutes les ficelles de ce métier, chez M. Bertrand Lebouc (à Angers) et au sein du centre de formation de la CMA, en CAP et BP boucher. Fraîchement revenu sur ma terre natale en Bretagne, j'ai sauté le pas et décidé de reprendre une boucherie dans un centre commercial pour apporter, à une clientèle en recherche de bons produits, de la viande locale mais aussi de la viande maturée, une véritable passion pour moi. En un mot : la boucherie, un métier d'avenir qu'il faut venir découvrir ! »



CONCOURS



Un des Meilleurs apprentis de France

En cette fin d'année scolaire, nous pouvons dresser le palmarès du concours Un des Meilleurs Apprentis de France organisé par l'association des MOF (Meilleurs Ouvriers de France). Le centre de formation professionnelle de la CMA à Angers est fier de compter 13 apprenants lauréats du concours départemental.

Spécialité boulanger

› Marchant Thomas, argent

Spécialité fleuriste

- › Bara Lysandra, argent
- › Ginder Louane, bronze
- › Lamarque Alexandra, bronze
- › Lorand Nathan, bronze

Spécialité réparation des carrosseries automobile

- › Petel Jason, or
- › Bourasse Hugo, bronze
- › Poivre Jordan, bronze

Spécialité peinture en carrosserie

- › Nugier Nathan, or
- › Portais Guillaume, or
- › Repussard Matthias, or

Spécialité maintenance des véhicules particuliers

- › Fassier Titouan, argent
- › Guerineau Lucas, argent

DE NOUVELLES FORMATIONS PAR APPRENTISSAGE À LA RENTRÉE

Pour répondre aux besoins du marché du travail, favoriser l'innovation et le développement des compétences, et s'adapter aux nouvelles technologies et aux défis sociétaux, la CMA Pays de la Loire propose de nouvelles formations à la rentrée de septembre 2024. En Maine-et-Loire, retrouvez le certificat technique des métiers vente en boulangerie et le certificat de spécialisation vente / conseil en boucherie.



**CMA FORMATION
ANGERS**

📍 3 rue Charles Darwin,
à Angers • ☎ 02 41 22 61 56

🌐 urmapaysdelaloire.fr

Nouveau Transit Custom



Modèle présenté : Nouveau Transit Custom Limited. DMD - SAS au capital de 2 404 976.00€ - RCS Nantes N° 423 295 880 - Siège social : 365, Route de Vannes 44800 SAINT-HERBLAIN, France.



Ford Nantes

Ford Rezé

Ford St-Nazaire

Pensez à covoiturer.
Au quotidien, prenez les transports en commun.
Pour les trajets courts, privilégiez la marche ou le vélo.

#SeDéplacerMoinsPolluer



PARTENAIRE DE
LA PERFORMANCE
DES CHEFS
D'ENTREPRISE

Conseil & Expertise comptable
12 agences de proximité

Conseil et pilotage d'activité
Expertise comptable - Paie
Informatique
Fiscalité - Patrimoine

02 41 33 66 66
www.49.cerfrance.fr



COMMUNIQUEZ DANS

le monde des

artisans



Le magazine de référence
de l'artisanat

TOUTE L'ACTUALITÉ
DU RÉSEAU DES
CHAMBRES DE MÉTIERS
ET DE L'ARTISANAT

Alimentation

Bâtiment

Services

Production

Métiers d'art

VOTRE CONTACT

Cédric Jonquières

0610 34 81 33

cedric.jonquieres@orange.fr

DÉVELOPPEMENT DURABLE

Inscrivez-vous à nos webinaires éco !

Artisans, la CMA Pays de la Loire, en partenariat avec l'Ademe et la Région des Pays de la Loire, propose des webinaires gratuits autour du développement durable afin de vous accompagner et de faciliter votre transition écologique.

En un temps record, formez-vous à la réglementation en vigueur, anticipez les évolutions à venir et partagez des bonnes pratiques avec le concours d'entrepreneurs engagés avec des experts thématiques.



› **Mardi 24 septembre 2024 • 14h00-14h45**

Thème : les panneaux photovoltaïques et l'énergie

› **Mardi 26 novembre 2024 • 14h00-14h45**

Thème : le numérique responsable

CONTACT : Claude Beautrais

cbeautrais@artisanatpaysdelaloire.fr

Service Transition écologique de la CMA Pays de la Loire

Pour revoir les replays de nos précédents webinaires, rendez-vous sur artisanatpaysdelaloire.fr

🕒 45 minutes € Gratuit 📍 En ligne

TROPHÉES PME RMC : 15^e ÉDITION

Premier concours des PME de France

Le réseau des CMA est partenaire historique des Trophées PME RMC qui récompensent les chefs d'entreprise lors de la 15^e édition. Candidatez et entrez dans l'aventure !

7 catégories récompensées :

- › PME artisanale, PME créative et innovante, PME durable, solidaire et éco-responsable, PME « Fabriqué en France », PME Jeune pousse et PME transformation digitale.
- › Prix spécial de la 15^e édition : ce prix exceptionnel récompensera l'une des 90 entreprises lauréates nationales depuis la création des trophées PME RMC en 2010.

Calendrier du concours :

- › **Inscriptions :** du 11 avril au 31 juillet
- › **Jurys régionaux :** 9 septembre, à Nantes.
- › **Cérémonie régionale de remise de prix :** 7 octobre, à Nantes (CCI), à 19h.
- › **Jury national :** 7 novembre, à Paris.
- › **Cérémonie nationale de remise de prix :** 27 novembre, à Paris.

VOTRE AVIS COMPTE !

SCAN ME

DEPUIS PRÈS DE 100 ANS, LE RÉSEAU DES CMA S'ENGAGE ET ÉVOLUE À VOS CÔTÉS !

La CMA Pays de la Loire mène une enquête pour vous connaître toujours mieux et vous proposer des accompagnements répondant à vos défis d'aujourd'hui et de demain. Votre participation est essentielle afin de nous aider à recueillir des données précises et représentatives de vos besoins. Cette enquête comporte seulement dix questions et ne vous prendra que trois minutes. Nous vous remercions par avance de vos réponses qui nous permettront de mieux cibler vos attentes.

AGENDA**VOS PROCHAINS ÉVÉNEMENTS**

› **Salon IGO :** du 1^{er} au 3 octobre 2024 au Parc des Expositions de Nantes

› **Salon Art & Saveurs d'exception :** du 9 au 11 novembre 2024 au Centre de Congrès Angers

› **MIF Expo :** du 8 au 11 novembre 2024 à Paris, Porte de Versailles

› **Artisa'Night :** le 12 novembre 2024 à l'Espace Mayenne et le 5 décembre 2024 à Angers, 5 rue Darwin

ENTREPRENDRE DANS LES TERRITOIRES

Vous avez la volonté d'entreprendre ? Ce programme vise à développer vos projets en Pays de la Loire

Entreprendre dans les Territoires est un dispositif qui vise à contribuer au maintien d'une dynamique économique ligérienne en accompagnant des projets proposant un service de proximité à la population.

Mené conjointement par la CCI, la CMA, la Chambre d'Agriculture et la CRESS, ce dispositif vous permet de bénéficier d'une équipe d'experts pour vous accompagner dans la concrétisation de votre projet, qu'il soit porté à titre individuel ou collectif. Il doit avoir une activité : commerciale, artisanale, industrielle, agricole et/ou de service afin de répondre aux évolutions des pratiques de consommation, votre projet doit également s'articuler autour des transitions : écologique, démographique et/ou numérique.

Un accompagnement sur mesure :

- › couvert par les conseils complémentaires et spécifiques de 2, 3 ou 4 de nos structures : CMA Pays de la Loire, Chambre d'Agriculture Pays de la Loire, CCIR, Chambre Régionale de l'Économie Sociale et Solidaire (CRESS),
- › 10 à 12 jours de conseils-experts répartis sur une période de 6 mois : comprenant les temps d'échanges, de travail sur le projet, d'apports méthodologiques, de coaching et de coordination.



Qui peut candidater ?

Les entrepreneurs privés individuels ou collectifs qui souhaitent créer, reprendre, développer ou transmettre une entreprise dans les domaines de l'artisanat, le commerce, les services, l'agriculture, l'industrie ou l'économie sociale et solidaire. Si vous êtes sélectionné, une participation financière vous sera demandée :

› 600 € net de taxe : entreprise de plus de 3 ans (dont associations employeuses),

› 300 € net de taxe : autres porteurs de projets.



Critères de sélection

› **Marchand** : le projet doit intégrer une activité à caractère marchand et viable économiquement, ainsi que maintenir et/ou créer de l'emploi.

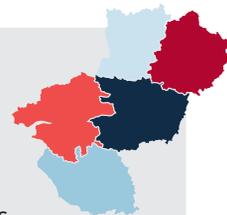
› **Local** : le marché doit avoir un impact prépondérant sur le territoire/ économie de proximité ; sa zone de chalandise pouvant rayonner au-delà de sa commune d'implantation.

› **Novateur** : l'innovation est entendue au sens territorial du terme à savoir, tout ce qui est nouveau sur le territoire est considéré comme innovant. De même l'innovation ne sera pas seulement appréhendée sous l'aspect technologique. Elle pourra porter tant sur un produit, qu'un service, un procédé, un modèle d'affaires, de marketing, d'organisation...

› **Maturité du projet** : être à l'étape d'opportunité (besoin qualifié, potentiel économique, plan d'actions) ou faisabilité (prototypage, expérimentation, équipe, recherche de financements).

› **Adéquation porteur et projet** : évaluation globale prenant en compte les compétences et expériences, les motivations, les contraintes personnelles, la capacité à entreprendre seul ou en collectif ainsi que les aspects administratifs et réglementaires.

LES TERRITOIRES ÉLIGIBLES EN 2024



- › Mont des Avaloirs
- › Bocage Mayennais
- › Alençon
- › Mayenne Communauté
- › Haute Sarthe Alpes Mancelles
- › L'Ernée
- › Coëvrons
- › Maine Saosnois
- › Champagne Conlinoise et Pays de Sillé
- › Pays de l'Huisme Sarthoise
- › Pays de Meslay-Grez
- › Le Gesnois Bilurien
- › Loué – Brûlon – Noyen
- › Vallées de la Brayte et de l'Anille
- › Pays de Craon
- › Val de Sarthe
- › Pays de Château-Gontier
- › Orée de Bercé – Belinois
- › Pays Sabolien
- › Anjou Bleu Communauté
- › Pays Fléchois
- › Loir-Lucé-Bercé
- › Sud Sarthe
- › Baugeois Vallée
- › Saumur Val de Loire
- › Châteaubriant-Derval
- › Redon Agglomération
- › Île de Noirmoutier
- › Île-d'Yeu
- › Pays de Pouzauges
- › Pays de la Châtaigneraie
- › Pays de Fontenay-Vendée
- › Vendée, Sèvre, Autise
- › Sud Vendée Littoral

MODALITÉS DE L'ACCOMPAGNEMENT

- › Prochaines dates de comités de sélection : 13 septembre et 15 octobre
- › Soumettre son dossier de candidature au plus tard 10 jours avant les dates de comités de sélection
- › Établissement d'un contrat et co-construction d'un plan d'accompagnement

Plus d'infos :



E-FACTURATION

**ÊTRE LA BANQUE DES ENTREPRENEURS,
c'est aussi vous faire gagner du temps grâce à une solution
simplifiant votre gestion comptable et financière.**

Solution de notre partenaire **iPAIDTHAT***

**BANQUE
POPULAIRE
GRAND OUEST**



la réussite est en vous

Communication à caractère publicitaire et sans valeur contractuelle.

* SAS IPT TECHNOLOGIE « iPaidThat », société par actions simplifiée au capital social de 2 246.82 euros, immatriculée au Registre du Commerce et des Sociétés de Rennes, sous le numéro 829 997 451, dont le siège social est situé Avenue d'Alphasis - Espace Performance 35760 Saint Grégoire, France.

Banque Populaire Grand Ouest - 857 500 227 RCS Rennes. Banque Populaire Grand Ouest exploite la marque Crédit Maritime. Crédit photo : Gettyimages - Agence ID-Shop



**Roulez en légende
de fonction.**

**Volkswagen
Professionnels**

**À PARTIR DE
309 €/MOIS⁽¹⁾**
sur 37 mois



Nouvelle Golf
C'est pour la vie.

Location Longue Durée sur 37 mois. Perte financière incluse⁽²⁾, contrat de maintenance aux professionnels et véhicule de remplacement inclus⁽³⁾. Offre valable du 01/07/2024 au 31/08/2024.

Modèle présenté : Nouvelle Golf Style 1.5 eHybrid 8 CV 150 CH 204 CH DSG 6 avec options pour 521 € TTC par mois sur 37 mois. (1) Offre de Location Longue Durée sur 37 mois et 45 000 km pour une Nouvelle Golf VW Edition 1.5 eTSI 116 ch DSG avec option peinture métallisée 'Bleu Anémone' à 309 € TTC par mois. Réserve à la clientèle professionnelle, hors taxis, loueurs et flottes, chez tous les Distributeurs Volkswagen présentant ce financement, dans la limite des stocks disponibles et sous réserve d'acceptation du dossier par Volkswagen Fleet Solutions division de VOLKSWAGEN BANK GMBH - SARL de droit allemand - Capital social 318 279 200 € - Siège social : Braunschweig (Allemagne) - RCHRB Braunschweig : 1819 - Inscription au registre des intermédiaires d'assurance : D-HNQW-LI0940-22 (www.volkswagen.fr) - Succursale France : Bâtiment Ellipse - 15, av. de la Demi-Lune - 95700 Poissy-en-France - RCS Poissy : 451 618 904 - Administration et adresse postale : 11, av. de Boursonne - BP 61 - 02601 Villers-Cotterêts Cedex. Montants exprimés TTC, hors prestations facultatives. Offre valable du 01/07/2024 au 31/08/2024. (2) Perte Financière obligatoire incluse dans les loyers souscrite auprès de la société Icare Assurance, SA au capital de 2358816 € - RCS Nanterre : 327 061 339 - 93, rue Nationale - 92100 Boulogne-Billancourt. Entreprise régie par le Code des Assurances. (3) Contrat de Maintenance obligatoire souscrit auprès de Volkswagen Bank GmbH, Garantie Véhicule de Remplacement incluse dans les loyers, souscrite auprès d'Europ Assistance France SA - RCS Nanterre 451 366 405, entreprises régies par le Code des Assurances et soumises à l'Autorité de Contrôle Prudentiel (ACP) - 61, rue Talbot - 75009 Paris.

Cycle mixte Nouvelle Golf Style 1.5 eHybrid 8 CV 150 ch 204 ch DSG 6 (l/100 km) WLTP : 0,3. Rejets de CO₂ (g/km) WLTP : 7,0. Valeurs au 15/02/2024, susceptibles d'évolution. Plus d'informations auprès de votre Partenaire. Depuis le 1^{er} septembre 2018, les véhicules légers neufs sont réceptionnés en Europe sur la base de la procédure d'essai harmonisée pour les véhicules légers (WLTP), procédure d'essai permettant de mesurer la consommation de carburant et les émissions de CO₂, plus réaliste que la procédure NEDC précédemment utilisée.

Publicité diffusée par le Distributeur Garage Moderne enregistré à l'ORIAS sous le n° 07032226, en qualité d'intermédiaire en opération de banque à titre non-exclusif de Volkswagen Bank.

Volkswagen Group France - SAS au capital de 198 502 510 € - 11, av. de Boursonne, Villers-Cotterêts - RCS Soissons 832 277 370.

A 7 g CO₂/km



Pour les trajets courts, privilégiez la marche ou le vélo #SeDéplacerMoinsPolluer

Volkswagen Angers
160 avenue de Lattre de Tassigny
49000 ANGERS
02 41 80 80 80

Volkswagen Saumur
98 avenue des Maraîchers
St-Lambert-des-Levées
49400 SAUMUR
02 41 50 38 00

GRUPE
DMD
Ma voiture. ma mobilité.

EMBAUCHER UN APPRENTI : PLUS QUE JAMAIS LE BON MOMENT !

Recruter un apprenti vous titille mais vous hésitez encore ? Pour achever de vous convaincre, voici quelques réponses aux questions que vous vous posez – peut-être – encore...

1 EST-IL TOUJOURS TEMPS D'EMBAUCHER ?

C'est même le meilleur moment ! Les centres de formation (CFA) fonctionnent dans l'optique de la rentrée, en septembre, mais peuvent accueillir à tout moment un apprenti. Plus le jeune démarre tôt dans l'entreprise, et donc dans le CFA, plus il acquiert toutes les compétences et suit correctement les référentiels des diplômes. En ce moment, les CFA organisent beaucoup d'opérations pour mettre en relation candidats et employeurs. Une bonne façon de trouver la perle rare, surtout dans les métiers porteurs (restauration, boucherie, charcuterie-traiteur...) où les candidats sont très recherchés.

2 QUELS SONT LES PRÉALABLES POUR RECRUTER ?

Définissez vos besoins, les missions que vous voulez lui confier, pour savoir quel profil rechercher. En parallèle, prenez contact avec le CFA de votre territoire pour connaître les diplômes proposés, le fonctionnement d'un contrat d'apprentissage (rythme de travail, périodes d'examen...). Déterminez ensuite qui sera le maître d'apprentissage dans votre entreprise : vous ou l'un de vos collaborateurs. Conditions requises : détenir un diplôme dans le métier, être majeur et surtout volontaire pour s'acquitter de cette responsabilité, loin d'être anodine et forcément un peu chronophage. La relation avec le CFA est également primordiale et prend, là aussi, un peu de temps. Un livret d'alternance numérique, sorte de cahier de liaison permanent avec l'entreprise et le jeune, vous guidera (avancement de la validation des acquis, difficultés éventuelles relevées par l'entreprise ou l'apprenti, notes, commentaires des professeurs...). Le suivi doit être régulier avec un objectif majeur : que l'apprenti obtienne son diplôme.

3 QUELS SONT LES AVANTAGES ?

Ils sont multiples et dépendent des profils des maîtres d'apprentissage : certains veulent transmettre et pérenniser leur savoir-faire, d'autres trouver de futurs collaborateurs ou repreneurs formés à leurs méthodes de travail... Retenez surtout qu'embaucher un apprenti coûte peu, d'autant plus avec l'aide gouvernementale de 6 000 € versée la première année, dès la signature du contrat. Et qu'il est toujours possible de mettre fin à cet engagement (après une période d'essai de 45 jours) ou de mobiliser

un médiateur de l'apprentissage en cas de difficultés entre vous et l'apprenti. Rien n'est irrémédiable !
Plus d'infos : www.artisanat.fr > Nous connaître > Vous accompagner. Médiation de l'apprentissage

4 COMMENT PRÉPARER L'ARRIVÉE DE L'APPRENTI ?

Avant même l'embauche, il est essentiel que le maître d'apprentissage participe aux entretiens de recrutement pour éviter les ruptures prématurées. La notion de feeling est très importante car le jeune devra être mentoré et accompagné au quotidien. Préparez correctement sa venue dans l'entreprise. S'il ne trouve ni bureau, ni outil, ni tenue et qu'aucune mission n'a été prévue, cela peut augmenter son inquiétude, lui qui découvre le monde du travail. Rien de pire que de se sentir de trop dès son premier jour ! Fournissez-lui aussi des informations de base en amont : comment se passe la pause déjeuner, les horaires d'arrivée et de départ... Chaque collaborateur peut aussi prendre un petit temps pour échanger seul à seul avec lui pour briser la glace, expliquer son poste et le rassurer.

LES CMA, DES PARTENAIRES ESSENTIELS

Chaque CMA propose des prestations en la matière via des conseillers et « développeurs » spécialisés : de la recherche d'un apprenti (mise en relation, aide à la rédaction de l'offre et partage sur les plateformes de Pôle emploi ou des missions locales) jusqu'à la rédaction du contrat d'apprentissage ou de ses avenants, le calcul de la rémunération de l'apprenti (selon son âge, son profil et la convention collective du métier) ou les aides auxquelles les entreprises peuvent prétendre. Les CMA disposent également de toute la documentation nécessaire pour orienter le chef d'entreprise (guide, brochures...) et proposent des formations plus poussées pour couvrir toutes les problématiques (réglementation, sécurité au travail...), à l'instar de CMA France qui a lancé une formation destinée aux maîtres d'apprentissage en ligne modulable (entre 7 et 21 heures).

Retrouvez plus d'infos et tous les contacts des CFA sur www.artisanat.fr (pour la formation citée, voir rubrique Formation > E-Formation > Maître d'apprentissage)

CAP 2027!

Le nouveau plan de transformation du réseau des CMA

Lors de son assemblée générale, fin mai, CMA France, la tête de réseau des chambres de métiers et de l'artisanat, a adopté un plan de transformation intitulé « CAP 2027 ! ». Le président Joël Fourny nous détaille les contours de ce plan destiné à mieux servir les artisans.

Ce n'est pas la première fois que le réseau des CMA se transforme. Qu'est-ce qui vous pousse dans ce sens ?

Ce qui nous pousse, ce sont les artisans ! Que ce soit ceux d'aujourd'hui ou de demain. Ils sont la raison d'être du réseau. C'est pour cela qu'au fil de notre histoire – le réseau des CMA fêtera son centenaire l'an prochain –, les élus n'ont cessé de s'adapter, de se transformer, de se réinventer, pour répondre à leurs besoins et garantir des prestations de qualité en proximité.

Pourquoi un nouveau plan de transformation aujourd'hui ?

Notre réseau fait face à des bouleversements profonds et inédits. Des contraintes financières impactent notre organisation et nos moyens (diminution de la taxe pour frais de CMA, baisse des niveaux de prise en charge des coûts de formation). Pour le dire clairement, si rien ne change, l'équilibre financier de l'ensemble des chambres est menacé à très court terme. Et c'est parce que ce statu quo ne peut pas être une option, que lors de notre dernière assemblée générale, avec l'ensemble de mes collègues présidents, nous avons décidé, en responsabilité, de prendre en main l'avenir du réseau en repositionnant notre modèle d'action.

Pouvez-vous nous présenter « CAP 2027 ! » ?

« CAP 2027 ! », c'est le nom donné au plan de transformation ambitieux qui va nous mobiliser sur les trois

“ CAP 2027 !, c'est ma priorité et un défi à la hauteur des CMA pour encore mieux répondre aux besoins de l'artisanat et des artisans. »

prochaines années. Il doit permettre à chaque chambre de retrouver l'équilibre financier tout en restant résolument engagée pour la formation et le développement économique des entreprises artisanales. Les artisans ont des besoins spécifiques, des attentes fortes, auxquels nous répondons précisément (avec un taux de satisfaction de 73 %). Il n'est donc pas envisageable de les en priver. C'est notre mission, notre raison d'être. En un mot, cette transformation ne doit pas être ressentie par l'artisan si ce n'est par l'accès à une offre de services encore plus pertinente.

Dans ce contexte, quel est votre état d'esprit ?

Je suis absolument déterminé à faire réussir notre réseau dans l'intérêt des artisans. En moins de six mois, un travail extrêmement conséquent a déjà été réalisé grâce à l'investissement sans faille de l'ensemble de mes collègues. Cela fait 100 ans que notre réseau défend l'artisanat, les artisans et l'apprentissage. CAP 2027 ! est un tournant historique, un défi que nous avons relevé et que nous allons gagner. Avec CAP 2027 !, le réseau des CMA



STUDIO ALTEREGO

s'adapte pour être plus que jamais artisan de la nouvelle économie.

Que dites-vous aux artisans qui hésitent ou se posent des questions ?

Qu'ils ne doivent pas hésiter à pousser la porte de leur CMA car c'est le meilleur moyen d'avoir une longueur d'avance. Nous nous transformons pour leur proposer un service encore davantage personnalisé et adapté à chacune des étapes de la vie de leur entreprise. Nos collaborateurs experts sont à leur écoute, disponibles pour les renseigner, les conseiller sur tous les sujets impactant leur entreprise. Cet accompagnement « sur mesure » est un gage de réussite et de développement pour leur entreprise.

**Plus d'infos : artisanat.fr
Numéro d'appel unique : 3006**



Entre PROS une histoire de CONFIANCE !

Depuis 70 ans, MAAF PRO
est à vos côtés pour
vous conseiller et vous
accompagner dans votre
vie professionnelle comme
dans votre vie privée.



MAAF disponible pour vous



en agence

Prenez rendez-vous sur
maaf.fr ou sur l'appli mobile
MAAF et Moi



au téléphone

3015 Service & appel
gratuits
du lundi au vendredi de 8h30 à 20h
et le samedi de 8h30 à 17h.



sur votre espace client

Sur maaf.fr et l'appli mobile
MAAF et Moi





Cécile Vicini, *content manager* pour *Le Monde des artisans* et spécialiste des réseaux sociaux

Bien communiquer demande du temps, une denrée rare dans le planning d'un artisan. Durant l'été se profile pour certains une baisse d'activité. Une fenêtre idéale pour optimiser vos pages... et vous faire bien voir à la rentrée.

Profitez de l'été pour repartir sur de bonnes bases

1 FAITES LE TRI

Dépoussiérez tout : la messagerie, les commentaires, les photos qui ne mettent pas en valeur votre activité, les posts qui n'ont pas eu de succès. Supprimez ceux dont le lien ne fonctionne plus ou les visuels qui ne mettent pas la page à son avantage. Passez également en revue vos anciens posts en remettant en forme le texte s'il n'est pas assez aéré ou en répondant aux commentaires qui n'ont pas été traités au cours de l'année passée. Cela permettra de montrer que vous tenez toujours la barre, mais aussi de faire remonter les anciens posts, à condition, bien sûr, qu'ils soient toujours en phase avec l'actualité.

2 REMETTEZ DE L'ORDRE

En matière de réseaux sociaux, cette consigne signifie plusieurs choses : changez votre mot de passe pour renforcer sa sécurité et éviter le piratage (de plus en plus fréquent au passage), révissez la liste des administrateurs qui ont accès à la page (supprimer par exemple les personnes qui ont quitté la société) ou, a minima, revoyez les droits d'administration. Pensez aussi à lister tout ce dont vous allez avoir besoin pour donner une image « quali » : quelles sont les sources pour faire une veille efficace ? Quelle offre choisir pour les outils de création visuelle en ligne ? Quels

sont les *prompts* que je peux utiliser pour l'IA (instruction ou ensemble de directives données à une intelligence artificielle pour accomplir une tâche spécifique) ?

3 RAFRAÎCHISSEZ VOTRE IDENTITÉ

Pensez maintenant à bien préparer la rentrée de septembre : nouvelle photo de profil (logo), nouvelle photo de couverture... Repensez une identité visuelle plus « fraîche » qui amène du renouveau dans le contenu éditorial. Si vous ne savez pas comment débiter, vous pouvez prendre conseil auprès d'un professionnel – un graphiste, un community/content manager... – qui pourra vous donner des pistes et, pourquoi pas, le faire à votre place.

4 PARTEZ VERS DE NOUVEAUX HORIZONS

Maintenant que tout est tout beau, tout neuf, vous avez une belle image à véhiculer. Sponsorisez des posts, trouvez des groupes où partager votre activité, contactez des entreprises avec qui vous souhaitez travailler et, bien sûr, planifiez l'année à venir avec des idées novatrices et des façons tendances d'interagir avec votre communauté. Plus votre travail sera qualitatif et régulier, plus votre communauté augmentera naturellement.

COCKTAIL, PARASOL... ET FORMATION !

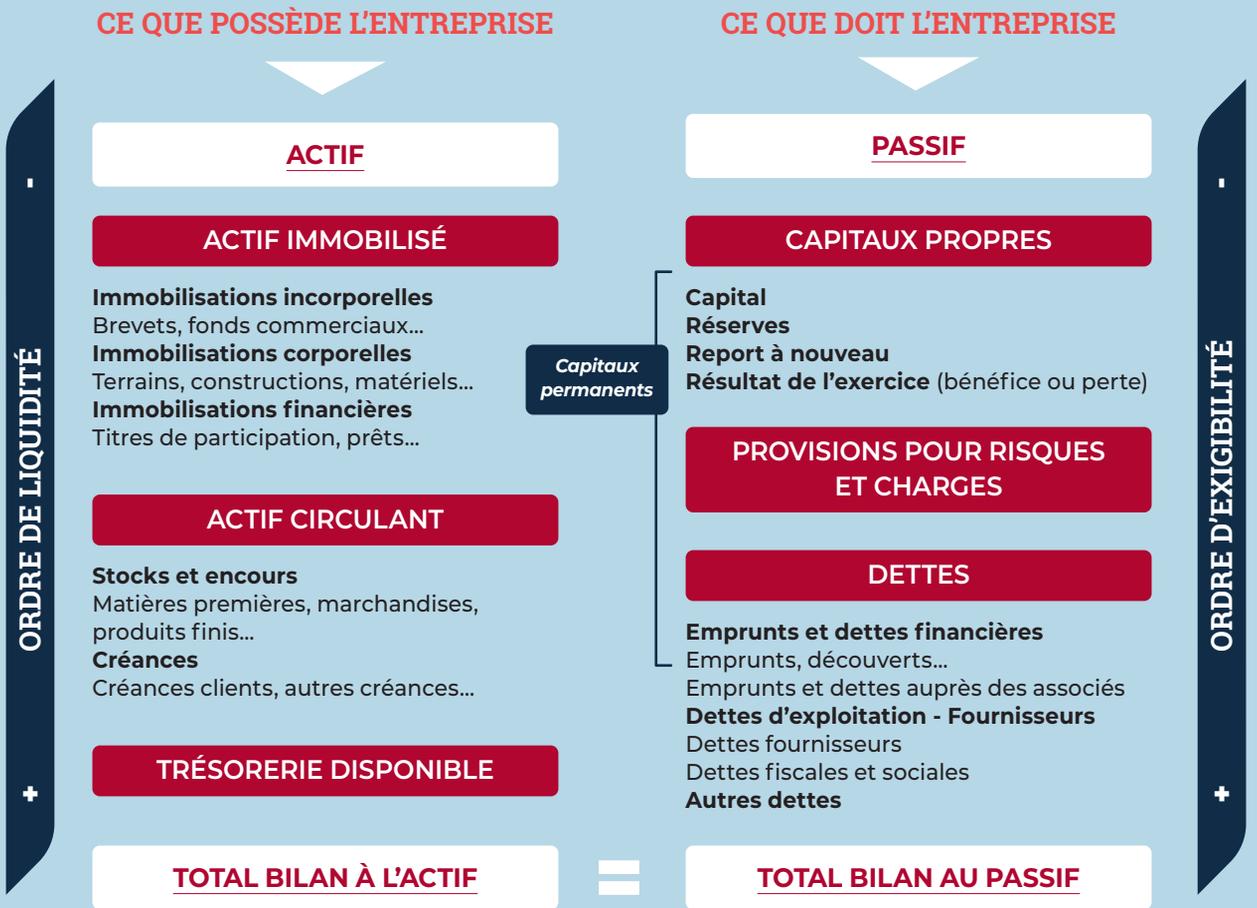
Le temps disponible cet été peut aussi vous servir à vous lancer dans une ou plusieurs formations, par exemple avec l'appui de votre CMA. Leur catalogue est bien étoffé sur le volet digital et en adéquation avec les besoins d'un chef d'entreprise artisanale : création de site, référencement, déclinaisons de plusieurs réseaux... Autres possibilités : la formation en ligne (toujours avec le réseau des CMA par exemple) ou encore les « tutos » sur Youtube. Mais attention : toutes ne sont pas certifiées et vous risquez de vous imprégner d'une interprétation plutôt que d'une formation en bonne et due forme (absence de plan pédagogique, de contrôle de connaissances, d'études de cas). Pire : vous risquez de partir sur une mauvaise compréhension du sujet puisque vous ne pourrez pas poser de questions à l'intervenant. Veillez donc, là encore, à faire... le tri.

Plus d'infos :
www.artisanat.fr >
Formation



Rubrique réalisée en partenariat avec Cerfrance. Le bilan comptable, photographie de l'entreprise à un moment clé, permet de visualiser le patrimoine de l'entreprise (actif) et ses dettes (passif), et sert à mesurer la structure financière au travers de certains ratios. Il est établi obligatoirement une fois par an, à la date de clôture de l'exercice qui dure généralement 12 mois. Élodie Boutbien, Responsable de marché chez Cerfrance

ANALYSER SON BILAN COMPTABLE



LES RATIOS CLÉS D'ÉQUILIBRE FINANCIER

Fonds de roulement net global (FRNG) :
Capitaux permanents – actifs immobilisés
Si positif : indice de solvabilité

Besoin en fonds de roulement (BFR) :
Actifs circulants – dettes à court terme
Si positif : trouver des solutions de financement à court terme

LES RATIOS CLÉS D'ENDETTEMENT

Dettes totales / capitaux propres

Dettes à moyen et long terme / capital

LES CONSEILLERS

CERFRANCE



sont à votre disposition pour vous accompagner dans vos démarches partout en France (700 agences). www.cerfrance.fr

Job d'été : les règles à respecter

L'été... Saison d'excellence lors de laquelle les jeunes se mettent en quête d'un salaire pour financer leurs études ou leurs vacances tandis que les entreprises cherchent à compenser les absences liées aux congés. Le job d'été apparaît comme le compromis idéal, mais reste très réglementé. Cécile Vicini

Quel est l'âge minimum pour travailler ?

Dans la pratique, les employeurs tendent souvent à privilégier les candidats de plus de 18 ans (permis de conduire, maturité, autonomie...). Cependant, il est possible de débiter plus tôt. Selon la législation française, commencer à travailler dès l'âge de 16 ans est admis, sous réserve de l'autorisation écrite de son représentant légal, généralement un parent. Attention : certaines activités professionnelles sont toutefois interdites avant 18 ans en raison de leur caractère dangereux. Par exemple, l'employeur ne peut pas affecter un mineur à des travaux comportant des risques pour sa santé ou sa sécurité (exposition à des agents chimiques ou biologiques, à des vibrations mécaniques, à des risques électriques, travaux en hauteur...).

Quelles conditions de travail respecter ?

Les travailleurs saisonniers sont soumis aux mêmes droits et obligations que les salariés classiques : respect du règlement intérieur, accès à la cantine selon les cas, pauses... Les travailleurs mineurs bénéficient de certaines protections spécifiques. Ils sont soumis à des horaires de travail limités, notamment pendant les vacances scolaires, et ne peuvent dépasser les 35 heures hebdomadaires ni travailler plus de 7 heures par jour. Le travail de nuit est également proscrit.

Quel est le salaire à appliquer ?

Concernant la rémunération, les « jobs d'été » sont soumis aux mêmes règles que les salariés lambdas. Le salaire minimum est établi en fonction du Smic : 11,65 € brut de l'heure, soit 1 766,92 € brut par mois pour un contrat à temps plein (35 heures hebdomadaires). Cependant, pour les jeunes de moins de 18 ans ayant moins de 6 mois d'activité professionnelle, des rémunérations minimales dérogatoires sont prévues : 80 % du Smic pour les moins de 17 ans et 90 % du Smic pour les jeunes de 17 à 18 ans. Le salaire doit être versé chaque mois et, précisons-le tout de même, le bulletin de paie est obligatoire.

Quel contrat de travail choisir ?

Il est de ce fait à durée déterminée mais peut revêtir différentes formes en fonction des besoins de l'employeur : CDD, contrat de travail saisonnier ou contrat de travail temporaire.

Pour accéder à toutes les informations pratiques ou déposer une offre d'emploi :
www.jobs-ete.com ou
www.ljeune1solution.gouv.fr

Pour en savoir plus sur la réglementation :



le monde des

artisans

lemondedesartisans.fr



OUI, je m'abonne à l'édition nationale du *Monde des artisans* pour **DEUX ANS** (12 numéros) au tarif préférentiel de **12 €** (au lieu de 18 €)* Abonnez-vous sur kiosque-atc.com

Prénom.....
 Nom.....
 Profession.....
 Adresse.....

 Téléphone.....
 E-mail.....@.....

Ou renvoyez ce bulletin avec votre règlement à : Média et Artisanat • Service abonnements • 23 rue Dupont-des-Loges • 57000 Metz

* Prix de vente au numéro. Offre valable jusqu'au 31/12/24. Tarif abonnement 1 an France : 9 €. En application de la loi n° 78-17 du 6 juin 1978, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations vous concernant reproduites ci-dessus. LMA vous précise qu'elles sont nécessaires au bon traitement de votre abonnement.

TPE : DIALOGUE SOCIAL SUR LES SALAIRES... MAIS SANS CONSULTATION DES SALARIÉS

Dans une étude publiée en mai 2024, la Dares fait le point sur le dialogue social dans les TPE qui, de par leur taille n'ont pas de représentant du personnel. 81 % de celles employant de 2 à 9 salariés déclarent avoir pris des dispositions sur au moins un des quatre sujets suivants : salaires, emploi, temps et conditions de travail. Ce qui représente une hausse d'un point comparé à l'étude de 2018. S'agissant des salaires, seulement 15 % des directions des petites entreprises associent le personnel aux prises de décisions. **Plus d'infos : dares.travail-emploi.gouv.fr**

Comment fonctionne une rupture anticipée de CDD ?

L'artisan qui recrute un salarié en contrat à durée déterminée (CDD) sait qu'il prend fin au terme fixé dans le contrat de travail. Mais que faire si le salarié ne convient vraiment pas ? Comment rompre avant le terme ? Des exceptions existent et la rupture anticipée est possible. On fait le point. Lætitia Muller

Peut-on rompre un CDD avant son terme ?

Oui mais dans des cas limitatifs. La rupture est tout d'abord possible durant la période d'essai, l'artisan ou le salarié peut alors mettre fin à la relation de travail sans avoir à se justifier. Outre cette possibilité, la rupture anticipée du CDD est possible dans cinq autres cas :

- › s'il y a accord entre l'artisan et son salarié : il s'agit de la situation la plus simple, et celle à privilégier en cas de désaccord ou mésentente ;
- › la rupture : si le salarié justifie d'une embauche en CDI chez un autre employeur ;
- › la faute grave du salarié ;
- › la force majeure : cette notion suppose la survenue d'un événement exceptionnel, irrésistible et imprévisible (un incendie du local par exemple) ;
- › si le salarié est reconnu inapte par le médecin du travail*.

Comment faire selon le cas ?

Pour la rupture d'un commun accord, l'artisan doit matérialiser cette entente par écrit et définir une date de fin commune

puisqu'aucun préavis n'est prévu. Attention, il ne s'agit pas d'une rupture conventionnelle réservée aux seuls CDI. Par précaution, l'artisan peut rédiger une convention de rupture amiable ou contacter son conseil ou son comptable pour se faire aider dans la rédaction de celle-ci. Quand le salarié décroche un CDI dans une autre structure, il peut rompre son CDD à condition de fournir à l'employeur quitté son contrat de travail ou sa promesse d'embauche. Il doit en outre notifier au chef d'entreprise la rupture anticipée et respecter un préavis. Sa durée est d'un jour par semaine, calculé sur la durée du CDD (un jour sur la période effectuée en cas de CDD avec terme imprécis). Dans tous les cas, la limite est de deux semaines. En cas de faute grave, l'artisan doit respecter les règles de la procédure disciplinaire : convoquer le salarié à un entretien préalable via une lettre en RAR. Il doit ensuite le recevoir, et pas moins d'un jour franc après l'entretien, lui envoyer la notification de la décision de rupture du CDD, dans un délai

de 1 mois maximum. Aucune indemnité de rupture de contrat n'est due au salarié dans ce cas. En cas de force majeure, l'artisan la matérialise par écrit et la transmet au salarié par lettre RAR ou en main propre. Le salarié a quant à lui droit à une indemnité compensatrice égale aux rémunérations qu'il aurait perçu jusqu'au terme du contrat. Enfin, si le salarié en CDD est déclaré inapte par le médecin du travail, l'artisan est contraint d'entamer une procédure précise. Il a un mois pour tenter de reclasser le salarié. S'il ne le peut pas, la rupture du CDD passe alors par une procédure de licenciement et le versement d'une indemnité. Le montant de cette dernière dépend de l'ancienneté du salarié. En deçà de 8 mois, elle est proportionnelle à la durée du contrat ; au-delà, elle est égale à l'indemnité de licenciement. Attention : l'indemnité est doublée si l'inaptitude est d'origine professionnelle. En outre, le salarié a également droit, en pareil cas, à une indemnité de précarité.

* Code du travail, art. L. 1243-1.

Que faire d'un objet oublié ou laissé par un client ?

Un client a abandonné un objet chez vous et ne donne plus signe de vie ? Peut-être une commande non récupérée ou un article laissé lors d'une réparation ou d'un nettoyage ? Avant de penser à le revendre pour couvrir vos frais ou à le donner pour vous en débarrasser, sachez qu'il existe des règles à respecter. Julie Clessienne

Combien de temps garder l'objet ?

Avant de considérer qu'un objet est abandonné, respecter un délai de conservation s'impose :

- › un an pour un objet en général abandonné dans un commerce (vêtement laissé chez le teinturier, bijou chez un bijoutier, chaussures chez un cordonnier...);

- › trois mois pour un véhicule laissé chez un garagiste ou un réparateur (automobiles, deux-roues, motocycles à trois-roues, quadricycles, épaves...);
- › six mois pour les objets abandonnés dans un hôtel ou chez un logeur.

À noter : faites constater l'abandon du bien par un huissier de justice pour obtenir un élément de preuve indiscutable. Le procès-verbal de constat pourra servir de point de départ pour les délais mentionnés ci-dessus.

Vendre ou détruire l'objet : est-ce possible ?

Pour être autorisé à vendre l'objet et pouvoir ainsi récupérer la créance pour votre travail non rémunéré (ou en cas de dette non recouvrée), en tant que « dépositaire », vous devez présenter une requête au tribunal dont dépend votre domicile, afin que l'objet en question soit déclaré abandonné : c'est ce qu'on appelle la

« procédure de saisie-vente »

Peu importe que vous ayez une créance à réclamer pour utiliser cette procédure, c'est l'abandon de la chose qui est le « fait générateur ». Le tribunal auquel vous devez vous adresser varie selon la valeur de l'objet (ou de la dette) :

- › si elle est supérieure à 10 000 €, le tribunal de grande instance est compétent ;
- › si elle est inférieure à 10 000 €, ce sera le tribunal d'instance.

Avant d'envisager ces démarches, estimez bien la valeur de l'objet pour éviter des frais judiciaires inutiles. Attention : même dans le cas où vous souhaiteriez détruire ou donner l'objet à des associations caritatives car sa valeur marchande est trop faible, vous devez au préalable obtenir l'autorisation du tribunal au moyen de la requête pour vente.

Quelles formalités réaliser ?

Aucune forme particulière n'est requise et aucun formulaire spécifique n'existe pour la requête au tribunal. Un huissier de justice ou un avocat peuvent vous soutenir dans cette démarche. La requête doit en tout cas mentionner les éléments suivants :

- › la date de réception de l'objet (pour vérifier si le

délai de non-réclamation a bien été respecté) ;

- › une description ou désignation précise de l'objet ;
- › le prix réclamé (ou une estimation approximative) ;
- › le nom du propriétaire, s'il est connu ;
- › le lieu où l'objet a été laissé.

La vente aux enchères publiques

Dans le cas d'une vente aux enchères publiques, le juge évaluera la situation et informera le propriétaire de l'objet (s'il est identifiable) au moins huit jours avant la vente par lettre recommandée et affichage public. Cela permettra au propriétaire de s'y opposer ou de faire valoir ses droits. L'objet sera ensuite vendu aux enchères publiques sur ordonnance du juge qui fixera la date et le lieu de la vente, la mise à prix de l'objet, et désignera l'officier public qui en est chargé. Ce dernier vous payera votre créance calculée sur le produit de la vente après prélèvement des frais.

Et après ?

Si la vente ne couvre pas vos frais de justice, vous pouvez être amené à payer le surplus. Vous aurez encore toutefois la possibilité de vous retourner contre votre client étourdi ou peu scrupuleux en déposant un recours pour rentrer dans vos frais. Mais cela ne vaut, encore une fois, que si la valeur de l'article le justifie.



Faites constater l'abandon du bien par un huissier de justice pour obtenir un élément de preuve indiscutable.



BESOINS PONCTUELS OU RÉGULIERS DE TRÉSORERIE ?

Transformez votre poste clients en trésorerie en diminuant les délais de règlements clients, avec nos solutions Dailly et affacturage.

Renseignez-vous dans une Caisse
du Crédit Mutuel Anjou
02 41 21 49 49
ou sur www.creditmutuel.fr

Crédit  Mutuel

(1) La cession de créances professionnelles Dailly et l'affacturage s'adressent aux professionnels et entreprises possédant un numéro SIREN, de toute forme juridique (hors profession libérale, SCI, GIE et associations), exerçant une activité industrielle ou commerciale. La loi du 2 janvier 1981, dite « loi Dailly », permet à votre entreprise de céder ses créances professionnelles via un bordereau de cession et d'en obtenir le financement jusqu'à échéance. Nous notifions la cession à vos clients. Voir conditions dans une Caisse du Crédit Mutuel Anjou.

Contrats distribués auprès de Crédit Mutuel Factoring. Crédit Mutuel Factoring, Établissement de crédit spécialisé agréé par l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution Société Anonyme au capital de 7 680 000 € dont le siège social est Tour D2 - 17 bis, place des Reflets - 92988 Paris La Défense Cedex - RCS Nanterre 380 307 413. N° TVA Intracommunautaire FR6380307413. Crédit Mutuel Factoring est une entité de Crédit Mutuel Alliance Fédérale.

Caisse Régionale du Crédit Mutuel Anjou - Société Coopérative de Crédit à Capital variable. RCS Angers D 072 202 419 00015 - 1 place Molière - BP 10648 - 49006 Angers cedex 01. Intermédiaire en opérations d'assurance sous le n° Orias 07 003 758. Crédit photos : Getty Images. 06/2024.



IVECO
En route vers le changement

CONTRAT DE MAINTENANCE
5 ANS
100 000 KM

POUR SEULEMENT
672 € HT / MOIS
SUR 60 MOIS* EN LLD*

Votre nouveau collègue préféré.

NOUVEAUDAILY FOURGON ESSENTIEL

 Pack confort  Écran multimédia 7 pouces  3 ans de garantie  100 % connecté  Compteur digital 10 pouces  5 ans de services connectés

Exemple de financement en location longue durée sur 60 mois dans la limite de 100 000 km avec contrat de maintenance inclus, pour un IVECO Daily MY24 35S14 V12 à 35 054 €ht, avec un 60 loyers de 672 €. Règlement des loyers par prélèvement automatique. Montants HT. Offre soumise à conditions, réservée aux professionnels, hors loueurs et flottes, disponible auprès des concessionnaires du réseau BPM Pro | SDVI IVECO. D'autres conditions de financement et d'autres durées, sont disponibles. Offre modifiable à tout moment sans préavis par BPM Lease. Offre valable pour toute commande et financement accordé du 01/04/2024 au 30/09/2024, dans la limite des 52639633252683stocks disponibles. Sous réserve d'acceptation du dossier de financement par BPM Lease.
**Troisième année chaîne cinématique étendue

BPM Pro | SDVI

PROFITEZ DE L'OFFRE 

www.sdvi.fr





Chambre
de **Métiers**
et de l'**Artisanat**

PAYS DE LA LOIRE

CMA FORMATION

9 MOIS POUR UNE NOUVELLE VOIE...

« 1 emploi, 1 formation »
dans l'artisanat,
une nouvelle vie !



Renseignements
et inscriptions



RÉGION
PAYS
DE LA LOIRE

CMA FORMATION

urmapaysdelaloire.fr



NANTES
02 40 18 96 96

ST-NAZAIRE
02 28 54 17 01

ANGERS
02 41 22 61 56

LAVAL
02 43 64 11 00

LE MANS
02 43 50 13 70

LA ROCHE/YON
02 51 36 53 00